



图片由AI制作

宠物经济持续升温、新场景新业态全面开花——

“宠”出来的花样消费

兰州杉杉奥特莱斯广场举办趣味运动会。
新甘肃·甘肃日报
记者 王君洁

宠物犬正在接受体检。
佑安动物医院供图

从看家到陪伴

『毛孩子』正在成为『家庭成员』

新甘肃·甘肃日报
记者 王君洁

直播间里“云选”爱宠,宠物友好商场里携宠漫步,特色体验馆中与异宠互动……在兰州,这样的场景正成为越来越多人的日常。

随着人们生活水平的不断提高,以及对情绪价值、情感陪伴需求的不断提升,宠物,正从“看家护院”等传统角色,逐渐成为不少人心中的“家庭成员”。

这份情感需求,也让宠物经济持续升温,各类新场景、新业态在兰州全面开花。

近日,记者走访多家宠物店、宠物医院,对话不同年龄段的养宠人士,探寻“宠物经济”持续升温背后的发展逻辑。

每天早上7点,刘莉莉的“闹钟”准时开启。让她早起的原因,是一只宠物小狗。

四年前,为了排解独居的孤单,她从犬舍买回一只灰色泰迪犬。也就是从那时开始,她的生活也因为一只小狗而改变。

“早上先遛狗,再上班,晚上回来还要再遛一趟。”在刘莉莉眼里,狗狗如同“温柔的闹钟”,每天提醒自己早起早睡,“出门遛狗不是步行就是小跑,锻炼了身体也缓解了压力。”

有了小狗的陪伴,刘莉莉的生活也变得丰富多彩起来:“以前下班后总是躺床上玩手机,根本不想出门,现在遛完狗回来还会拿着玩具和它多玩会儿。”

与刘莉莉主动寻找一只小狗作为情感陪伴不同,95后女孩林晓与宠物的缘分,源自一次不期而遇。

去年冬天,林晓在小区里发现了一只冻得发抖的流浪小猫,犹豫再三,她决定把小猫带回家,并给它取名“元宵”。

“元宵”到家的第一晚,就蜷缩在林晓枕头边,发出轻轻的呼噜声,“那一刻我觉得,冷清的出租屋温暖了起来。”

林晓说,现在回到家一开门,“元宵”就会“喵喵”地叫着迎上来,一天的疲惫瞬间被治愈。

记者在采访中,遇到了很多养宠物的人。68岁的张兰芬独自一人在兰州生活。小狗“豆豆”就成了她生活里重要的陪伴:早上陪她锻炼,下午陪她打牌,碰到带着小狗的街坊,还会交流“养宠心得”。张兰芬说:“它不仅是宠物,更是‘家人’,我的心被它填得满满的。”

家住安宁区的陈青去年给刚上小学的儿子买了一只小猫,“我们想让他学习如何去关爱照顾其他生命。”从猫咪进家门的第一天起,孩子就成了“小小饲养员”,每天添猫粮、铲猫砂,还会把零花钱攒起来给猫咪买罐头。在小猫的陪伴下,孩子变得更有耐心和责任心。

在采访中,养宠人士不约而同地都提到了一个词:“家庭成员”。

在现代生活中,随着工作压力的加大、生活节奏的加快,人们对情感的需求更加多元而又细腻。

“喜欢宠物安安静静陪伴”“小狗养久了能听懂指令,还能对人的情感作出回应”“养宠物非常解压”……

宠物,在都市人的生活中扮演着越来越重要的角色:孤独时的慰藉、压力下的出口、成长中的伙伴。

当越来越多人愿意为这份情感陪伴投入时间、精力和金钱时,“为爱买单”便成为宠物经济最坚实的内生动力。

从喂饱到养好

消费升级催生全链条服务

市民张莉养了3只小猫,这些小猫每个月的开支不低。

张莉说,现在养宠物和以前不同。以前家里养猫养狗,都是人吃剩什么就给小动物吃,“现在小猫也算是家里一分子,我们得对它们的健康负责。”

平日里,她自己制作猫饭,每顿搭配虾、鸡胸肉、鸡蛋等食材,并辅以各种猫咪保健品。另外,她还购置了主食罐头、零食罐头、冻干等,作为日常喂养的补充。

为了让小猫住得舒服、玩得开心,张莉专门添置了“猫别墅”和猫爬架,并陆续购置了自动喂食器、自动猫砂盆、循环喂水器、宠物烘干机等智能设备,“它们每天都会和我互动,提供了不少的情绪价值,让人不由得想对它们更好一些。”张莉说。

她算了一笔账,每个月猫咪日常的食品、洗护用品以及打疫苗、看病,大约要花费700元至800元。张莉的养猫经历,是养宠消费升级的一个缩影。从喂饱到养好,折射出了精致化、品质化的养宠理念升级。

在安宁区“萌宠宠物生活馆”,美短、英短、暹罗、缅因等多个品种的猫咪正在玩耍,店员通过直播向线上观众逐一介绍猫咪的品相与习性,顾客既可在网上挑选,也可直接到店实地选购。

店里的货架上整齐摆放着多个品牌的宠物粮、罐头和玩具。店员冰冰介绍,不同配料、产地的宠物粮价格有所区别,“优质的宠物粮单价可以达到每斤30元左右,宠物主会根据自己的经济状况和宠物粮的适口性综合考量。”

消费升级同样体现在选宠环节。养宠人赵越两年先选购暹罗猫时就特意找了一家提供正规购宠合同的猫舍,去年年底她再次回购了一只德文猫。

她说:“虽然价格比较贵,但是合同上清楚标明了小猫的品种、出生日期、免疫状态等基础信息,还承诺了90天的猫瘟质保和终身的养宠答疑。就算是完全没经验的新手,也能放心把小猫接回家。”

作为宠物消费的重要一环,近年来宠物医疗市场规模持续扩大。

市民黎静家中养了一只德文猫,两年前,为给猫咪治疗杯状病毒,她花费近2000元。猫咪痊愈后,她不仅坚持每年带猫咪体检,还购置了宠物保险。她给记者算了一笔账:“基础体检280元、疫苗120元、内外驱虫全年180元,再加上偶尔的调理,一年医疗总花费大概1000元。”

根据养宠人的需求,宠物医院的诊疗服务也在进一步完善。

在兰州佑安动物医院,记者看到,这里为宠物看病进行了分科,眼科、骨科、消化科等科室都配备了专科医生。院长张家龙介绍说,医院平均每月能接诊350只动物。随着养宠人的养宠观念越来越精细,对医院诊疗服务水平也提出了更高要求。

为此,医院配备了超声、CT、核磁、重症监护等全套专业设备,为宠物提供更加精细化的诊疗服务。

《2026年中国宠物行业白皮书》显示,2025年,全国城镇宠物(犬猫)消费市场达3126亿元,较2024年增长4.1%,其中单只犬年均消费3006元、单只猫年均消费2085元,均较上年度有增长。

从大众到小众

多元化需求打开消费新空间

近年来,宠物消费市场除了传统业态,一些新的消费场景陆续涌现。

兰州最先火起来的是“猫咖”“狗咖”。在城关区“四季有宠”体验馆,金渐层、虎斑、布偶、德文等十几个品种的猫咪围在顾客身旁,顾客一边和猫咪玩耍,一边拍照记录。

大学生张梓萱每个月都会和朋友来猫咖。她十分喜爱猫咪,猫咖成了她放松的好去处。她说:“每次来店里,软乎乎的小猫挨个凑过来蹭你,特别治愈。”

店主朱玮介绍,店里的近50只猫全部按规定接种了疫苗,定期驱虫洗护,确保顾客在互动时能够有更好的体验。

养宠的热度,还从猫狗等传统宠物,向小众“异宠”蔓延。前不久,朱玮的异宠体验馆正式开业,睫角守宫、各类甲虫、玉米蛇等在专属展柜里自在活动,在工作人员的协助下,顾客可以近距离和这些小动物互动接触。他告诉记者,下午和节假日顾客较多,高峰期每天能达到30人,其中超过半数都是家长带着孩子来体验。

兰州雁滩花鸟鱼批发市场的一位商户表示,人工繁育的爬宠安静易打理、不占空间、无噪声不掉毛,价格也不贵,正逐渐成为猫狗之外的热门小众萌宠。宠物经济的空间远不止于此,兰州的线下商业正在加速向“宠物友好”转型。

今年“六一”期间,城关区的Mojo咖啡店,举办了宠物主题活动,32位养宠人带着自家宠物共度节日。店家设置了趣味小游戏,现场还有摄影师为宠物及主人拍照,体验感拉满。

此外,兰州杉杉奥特莱斯广场近日还举办了宠物趣味运动会,顾客在逛街消费的同时,还能带着自家宠物加入运动环节。商场通过提供宠物推车租借服务,设置固定宠物饮水台等方式,让带着宠物逛街成为日常。

如今,宠物经济还在向着更细致、更场景化的生活场景延伸。兰州市相继推出宠物友好酒店、宠物友好出租车等。每一种新场景的诞生,都是对养宠需求的回应,也是市场不断细分和成熟发展的证明。

从心动到负责

让养宠回归理性

当下,宠物的身份已经和“家庭成员”深度绑定。但很多养宠人士表示,购宠支出只是开始,后续长期的食品、医疗、日常开销等还需要源源不断投入。

记者在采访中发现,部分消费者购宠完全一时冲动,等新鲜感褪去或宠物突发疾病,医疗支出超出预期时,便后悔当初购宠的决定,甚至直接将宠物遗弃街头。

在兰州的一家宠物救助基地,20余只猫、狗在笼子里休息,其中不乏名贵品种。基地负责人张明从事动物救助多年,他告诉记者,今年上半年,基地救助的流浪动物中近三成是被主人遗弃的宠物,有不少是带病遭到遗弃。

张明说:“都是一条条鲜活的生命,不救实在是于心不忍。”据记者了解,兰州市有多家流浪动物收容站,几乎都是满负荷运转。

购买宠物有别于购买商品,不是“一次消费,后续无责”,需要深思熟虑,量力而行。

甘肃农业大学动物医学院讲师高宇航建议,在萌生养宠意愿前,应充分考量自身时间、精力和经济承受能力等客观条件,还应储备一定养宠知识,做好养宠前的准备工作。

同时,他也呼吁宠物销售者和相关服务机构应主动、如实介绍动物的健康状况、养护成本和注意事项,提倡科学养宠,从源头降低冲动消费、弃养的概率。

从“看家护院”到“家庭成员”,从“吃饱即可”到“精细养护”。宠物经济的持续升温,折射出的是人们对爱与陪伴的深切渴望。

这份热度,既需要情感的滋养,更需要责任的护航。只有当养宠人负责到底、商家诚信经营、行业监管到位,养宠的“热度”才能化作长久的“温度”,为宠物经济的持续发展注入源源不断的动力。

图片由AI制作

