

金融赋能产业兴

——甘肃银行以“三个一”工程精准助力“14+1”产业链

王晓 杨召举

千里陇原,山川秀美;黄河奔腾,产业潮涌。当金融“活水”穿“链”而过,与制造的机床、田间的果实、车间的炉火深度融合,一幅产业壮阔的美丽画卷正在陇原大地徐徐铺开;从白银有色集团的生产车间到天水花牛苹果的种植基地,从兰州新区的石墨坩埚项目到嘉峪关的固废循环利用工厂,金融“活水”正精准流向产业链的“毛细血管”。

近年来,甘肃银行紧扣省委、省政府实施“14+1”产业链“强龙头、补链条、聚集群”行动部署,以“三个一”工程为核心抓手,创新推出“1+3+6+10+N”产业链金融服务新模式,将金融资源精准配置到全省实体经济发展的重点领域和薄弱环节,书写了金融赋能产业高质量发展的生动答卷。



甘肃银行与甘肃省有色地勘局签署战略合作协议。

从“一行一链”到“全链赋能”

产业链是实体经济的筋骨,金融是实体经济的血脉。如何让血脉畅通、筋骨强健?甘肃银行精准施策、靶向发力,以特色化、专业化金融和实际行动助力产品蓬勃发展。

自2025年启动“三个一”工程以来,甘肃银行锚定全省有色冶金、新材料、生物制药、绿色环保、先进制造等“14+1”重点支柱产业与县域特色产业链发展需求,迅速完成42条细分产业链认领及行业龙头核心客户储备,实现“一行一链”专属对接全覆盖。

“一行一县一链、一链一方案”并非只是一句简单的口号。甘肃银行为每条产业链配置专属服务客户经理,从发展趋势、竞争格局、运作模式等多维度为企业“精准画像”,量身定制涵盖信贷融资、供应链金融、投融对接、财富管理于一体的综合金融服务方案。依托核心企业信用优势,辐射带动产业链上下游中小微企业主体发展,打通资金流、物流、信息流堵点,实现核心企业与上下游企业的协同发展。

今年,甘肃银行对“三个一”工程方案迭代升级,推出“1+3+6+10+N”营销新模式。新模式以产业链核心企业为依托,通过“1带3、3促6、6联10、全链享N”的立体联动效应,实现链主企业有支

撑、中型客户有活力、普惠客户有渠道、个人客户有服务的场景化渗透发展。同时,将跨境人民币结算、法人账户透支、“小微E贷”、“政采贷”、“中标贷”等多类金融产品全面覆盖产业链上下游,推动服务从“单一贷款投放”向“综合金融服务”转型。

从数字背后到产业温度

数据是最有力的证明和实际体现。今年以来,甘肃银行累计向42个细分产业链投放贷款13.94亿元,支持产业链上下游客户79户。其中,投放流动资金类贷款8.7亿元、供应链金融机构贸易融资2.15亿元、票据融资2.13亿元、其他融资支持9600万元,精准滴灌产业链上下游经营实体。

数字背后,是一个个鲜活产业故事。有色冶金产业链获得融资1.19亿元。甘肃银行重点支持白银有色集团、金徽矿业等链主企业,通过流动资金贷款、票据贴现等多元产品,助力传统优势产业提质增效。

特色农产品及食品加工产业链获得融资6510万元。甘肃农垦集团、张掖现代种业、武威优然牧业等链主企业获得重点支持,苹果、玉米、马铃薯等陇原特色农产品从田间地头走向全国市场;装备制造产业链获得融资9700万元。甘肃电气装备集团、天水长城开关厂等企业在金融“活水”浇灌下,加快技术升级和产能扩张。

从“脱核”模式到绿色转型

产业链金融的传统逻辑是依托核心企业信用为上下游提供融资。甘肃银行正在打破这一模式,推进供应链“脱核”创新,让更多中小微企业能够脱离对核心企业信用的绝对依赖。

产品输出是金融服务落脚点。甘肃银行紧扣产业诉求和特色金融,不断加强产品创新和服务优化,先后推出“甘银·惠”系列产品库,升级供应链系统,积极探索本地特色化、差异化产品,开展票据“承直转再”一体营销,全面提升产品与产业链需求的适配性。在定价方面,对产业链中型客户实施内部资金转移定价优惠利率;在审批方面,扩大相关机构授信审批权限,简化产业链相关业务审批流程。

绿色转型是产业链升级的重要方向。在嘉峪关,甘肃银行书写了“点废成金”的绿色金融样本。甘肃藏建环保新材料科技有限公司专注于固废循环利用,将钢铁冶炼产生的高炉水渣、脱硫石膏等工业固废转化为矿粉、固废基胶凝材料等绿色建材。在企业最困难的阶段,甘肃银行嘉峪关分行参照钢铁行业转型金融标准,量身定制金融服务方案,发放贷款1000万元,并给予118个基点的利率优惠。

如今,甘肃藏建公司已具备年处理酒钢集团

200万吨冶金固废的能力,每年可实现二氧化碳减排约30万吨。其产品不仅畅销嘉峪关及周边地区,还成功进入新疆、西藏建材市场,应用于109国道、铁路及水电建设等重点工程项目,走出了一条“固废—掺合料—绿色建材”的新型环保产业链路径。

在兰州新区,甘肃银行同样以金融之力激活绿色经济。某集团石墨坩埚一期项目建设过程中,甘肃银行兰州新区支行组建专业团队,以“走访摸底—需求研判—方案定制”全链条服务模式,为企业量身打造融资方案,2.4亿元授信审批落地,让项目从图纸走向产能释放的“快车道”。

从高原夏菜到花牛苹果

在永昌县朱王堡镇,万亩菜园绿意盎然。甘肃鑫森农业的加工基地一派繁忙,工人们熟练地削根去叶、清洗泥沙、套袋包装,冷链卡车整装待发。“发车!目的地上海、杭州。今年头茬菜刚上市就被抢订一空,多亏了甘肃银行永昌支行关键时刻的资金支持。”企业负责人话语中透着喜悦。

针对农业企业“资产抵押难”的核心痛点,甘肃银行永昌支行创新推出“农牧业设施抵押贷款”,温室大棚、喷灌设备、冷链库等原本难以作为抵押物的农业设施,经过专业评估后成为撬动信贷资金的“通行证”。2025年,该行已成功为4家高原夏菜企业发放此类贷款660万元。同时,甘肃银行永昌支行积极推广“特色产业贷”,引入金控担保公司增信,累计为50家涉农企业提供近2.5亿元的低息信贷支持。

在天水,花牛苹果的故事同样动人。秦安县雪原果品有限公司是甘肃省农业产业化重点龙头企业,拥有水果储存保鲜及冷链运输包装等8项专利技术,果品畅销苏州、宁波等地。2024年,公司因库存较大、订单增多面临资金周转压力,甘肃银行天水分行主动上门,仅用两天时间就发放信用贷款400万元,解了企业燃眉之急。

“我和甘肃银行从2016年就开始打交道,当时一无抵押物、二无担保机构,甘肃银行通过多

地核查、核实订单,组建联保体,发放了1000万元贷款。”天水百盛果品有限公司负责人表示。

近年来,甘肃银行天水分行围绕苹果产业创新研发了“惠陇通”“果商贷”“果农贷”等多种产品,累计发放“惠陇通”贷款9.1亿元、“果商贷”3.2亿元、“果农贷”1.4亿元,减免苹果企业各项费用1100多万元。

从金融“活水”到“毛细血管”

产业链的活力,不仅在于“链主”的引领,更在于上下游中小微企业主体的活跃。甘肃银行将普惠金融作为赋能实体经济的重要抓手。截至目前,该行普惠贷款余额148亿元,精准服务客群2万户。

在利率方面,甘肃银行主动下调新增普惠小微利率,平均利率较上年下降51个基点,累计为小微主体减免利息支出超5800万元;精准对接央行专项政策,足额申领低成本支小再贷款45.44亿元。秉持“不抽贷、不断贷、不压贷”原则,灵活运用无还本续贷、展期、弹性调整还款等举措,全年为400余户困难小微主体办理纾困续贷,帮扶资金超12亿元,以金融“活水”浇灌小微企业,助力其茁壮成长。

今年5月,甘肃银行与甘肃省有色金属地质勘查局签署战略合作协议,双方以“资源为基、金融为翼”,构建全方位、深层次、多领域的战略合作伙伴关系,赋能甘肃新一轮找矿突破战略行动。这标志着甘肃银行“三个一”工程从产业链金融服务向更广领域延伸。

扬帆奋进正当时,实干担当谱新篇。展望未来,甘肃银行将始终坚守金融工作的政治性与人民性,以服务全省“14+1”产业链强链延链补链为重要使命,持续深化“三个一”工程实施方案。从祁连山麓到陇东高原,从有色冶金到绿色环保,从链主企业到田间农户,甘肃银行将不断优化服务模式、丰富产品供给、提升服务质效,以金融“链”激活产业“链”,用更充沛的金融“活水”滋润陇原大地,在“十五五”新征程上,为奋力谱写中国式现代化甘肃篇章贡献更大金融力量。



甘肃银行
BANK OF GANSU

甘肃人民的
自己的银行

服务 GIVE SERVICE TO

地方经济

三农发展

中小企业

城乡居民

BANK OF
GANSU

省内拨打 96666
Inside the province call

省外拨打 400-86-96666
Outside the province call

网址: www.gsbankchina.com
URL: www.gsbankchina.com



微信银行



手机银行