

金融“活水”润陇原

——农行甘肃省分行服务地方经济高质量发展掠影

李贵勇 吴鹏

玫瑰飘香,蜜瓜甘甜,奶绵羊在有机牧场悠闲地吃着牧草……甘肃,古丝绸之路的黄金枢纽,如今正焕发着高质量发展的蓬勃生机。在这片热土上,中国农业银行甘肃省分行始终坚守“服务实体经济主力银行”和“服务乡村振兴领军银行”两大定位,以金融“活水”精准滴灌陇原千里沃土,以实际行动书写支持地方经济发展的优异答卷。

特别是今年以来,该行信贷余额每月均保持增长势头,金融服务质效不断提升,为甘肃经济社会高质量发展注入了强劲金融动能。截至2026年6月末,农行甘肃省分行人民币各项贷款总量达到3065亿元,较年初增加237亿元,各项贷款总量、增量均居省内国有商业银行首位。其中,县域贷款余额达1637亿元、涉农贷款余额793亿元,较年初分别增加145亿元和74亿元。

聚焦产业振兴

助力特色产业提质增效

产业振兴是乡村全面振兴的重中之重。农行甘肃省分行聚焦特色优势产业,持续加大对农民专业合作社、家庭农场、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体的金融支持力度,助力特色产业从“小特产”成长为“大产业”。

在永登县苦水镇,国家地理标志产品“苦水玫瑰”早已成为当地的“金字招牌”。永登县苦水镇建康花卉加工农民专业合作社从最初的家庭作坊起步,逐步发展成为集收购、加工、销售于一体的完整产业链。这一路成长壮大的背后,是中国农业银行持续有力的信贷资金扶持。自2013年2月首次合作以来,农行永登县支行已累计向该合作社发放贷款7笔、共计460万元。今年4月,该行再次投放100万元生产经营贷款,有效破解了合作社在玫瑰收购季面临的资金难题。

“农行支持有力,随时用钱随时贷款,贷款资料齐全1天就能到账。”合作社负责人王建康深有感触地说。在农行信贷资金持续支持下,合作社引进现代化烘干、萃取设备,开发出玫瑰花茶、精油等10余种深加工产品,产品远销安徽亳州等地,经营效益稳步提升。今年,合作社预计销售玫瑰干花50吨,带动周边数百户农户增收,当地玫瑰种植户每亩收益达5000元左右,真正让苦水玫瑰成为富民兴村的“幸福花”。

产业振兴的道路上,龙头企业发挥着



△农行民勤县支行

▷农行贷款支持的甘肃元生

行客户经理走访客户。 农牧科技有限公司生产车间。



不可替代的引领作用。在甘肃富惠丰农副产品有限公司的加工车间,自动化生产线正将陇原优质豆类按照客户需求进行筛选分类,产品远销山东、江西等多个地区。公司从甘肃、青海收购豆类原材料,通过色选、比重去石、筛选大小、烘干水分等工序,对收购豆类进行初加工。“以前资金需求少,现在搞加工,资金需求比较大。”公司负责人苏富礼道出了企业发展中的资金痛点。农行永登县支行得知这一情况后,及时跟进,2024年为其发放贷款200万元,2025年又发放500万元专项贷款,有力支撑了企业豆类原料收购与加工扩产需求。在农行信贷资金的持续支持下,该公司建成标准化加工车间,年加工能力从6000吨跃升至1万吨,年产值达6000万元,带动周边1200余户豆农稳定增收,成为当地豆类加工领域的龙头企业。

发力普惠金融

绘就乡村振兴崭新画卷

普惠金融是金融服务实体经济的“毛细血管”,更是助力农民增收致富的重要抓手。农行甘肃省分行始终坚持以人民为中心的发展思想,深入推进普惠金融服务下沉,不断创新“惠农e贷”“陇原惠商贷”等特色产品,着力打通农村金融服务“最后一公里”,让金融“活水”精准滴灌到千家万户。

在民勤县双茨科镇中路村,人参果种植已成为群众增收致富的“黄金产业”。种植户王明智在2023年开始种植人参果,建起2座大棚,占地9亩。创业初期,农行30万元“惠农e贷”的发放解了他的燃眉之急。大棚人参果1年可采摘3茬,王明智

年净利润达8万至10万元。靠着一颗颗甘甜的人参果,王明智搬进了宽敞明亮的社区楼房,日子越过越红火。

人参果产业的蓬勃发展,离不开收购大户的带动引领。双茨科镇中路村二社的马蓓就是远近闻名的人参果收购大户,年营收超过1200万元。回忆起创业经历,马蓓感慨万千:“以前在天津上班,有次回家,看到父母在挑西红柿出售,一斤才三毛钱,心里很不是滋味。”正是这次返乡的触动,让她下定决心回家乡创业,搞瓜果蔬菜销售。2018年底起步时,她自己仅有资金15万元,又向朋友借了15万元,创业之路举步维艰。农行民勤县支行得知情况后,及时为她发放50万元贷款,助力扩大经营规模。今年,该行又通过“陇原惠商贷”为其授信95万元,用于改进包装、提升产品附加值。

截至2025年末,全县日光温室人参果种植面积已达3.52万亩,年产量约17.9万吨。民勤县已成为西北设施人参果栽培面积最大的县区,人参果产业成为名副其实的富民产业。

在民勤县泉山镇,蜜瓜产业发展同样生机勃勃。种植大户王维才在2012年开始种植蜜瓜,从最初的十几亩逐步扩大到去年的30亩,毛利润达18万元。今年,农行民勤县支行为其发放30万元“惠农e贷”。他流转村民土地,将蜜瓜种植规模扩大至120亩,种植4个品种,其中50亩大棚种植哈密瓜。王维才曾在外地从事物流行业。正是看到了家乡产业发展的巨大潜力,他毅然选择返

乡创业。“有了农行的资金支持,明年准备扩大大棚规模。”王维才对未来充满信心。

赋能科技创新

全力支持“科技强农”建设

科技创新是高质量发展的核心驱动力。农行甘肃省分行坚持创新驱动发展,积极对接全省强科技行动部署,大力推广“科技e贷”等专属金融产品,加大对高新技术企业、科技型中小企业的金融支持力度,助力甘肃打造西部创新高地。

甘肃元生农牧科技有限公司是一家以科技创新为先导的综合型农牧企业,成功入选甘肃省质量强国建设领军企业培育名录,产品荣获“甘肃省名牌产品”称号。公司联合西北农林科技大学等科研院所,历经十三年成功培育出中国第一个奶绵羊品种——“元生爱特”奶绵羊,填补了国内空白,解决了制约奶绵羊产业发展的“卡脖子”问题。目前,已建成国内规模最大的奶绵羊养殖基地。在企业发展壮大过程中,农行永昌县支行主动对接、靠前服务,以990万元流动资金贷款助力企业良种繁育推广、优质奶源供应和羊乳精深加工,为打造“绵羊奶乳都”金昌城市新名片贡献了金融力量。永昌县以此为契机,建成了全球最大规模奶绵羊养殖基地和国内最完善的“种—养—研—加—销”产业链体系。截至2025年底,全县奶绵羊达5.5万只,绵羊奶产量5400吨,科技创新对产业增长的贡献率达65%以上。

在永昌县,另一家国家级科技型中小企业同样受益于农行的金融支持。永昌荣光腾博草业有限公司成立于2020年,主要从事牧草研发、种植、加工和销售,拥有大棚14座,储草面积4万平方米,年销售优质牧草6万余吨,与蒙牛、伊利、中垦、新希望等多家企业建立了长期战略合作关系,产品销往内蒙古、宁夏、陕西、四川、云南、西藏、新疆等地。“农行挺好的。公司基本户在农行,合作20多年,农行扶持大,信贷支持从刚开始的5万元,到去年的纯信用科技e贷450万元。没有农行的支持,就没有今天的好局面。”公司总经理魏青光说。2025年,公司销售额达1.13亿元,周转资金需求8000万元,农行永昌县支行及时将授信提升至450万元,纯信用、无抵押的“科技e贷”有效缓解了企业资金周转难题。该公司通过订单模式,辐射带动家庭农场及合作社种植高品质牧草5.2万余亩,惠及农户2500余户,为乡村振兴注入了强劲动力。

从苦水的玫瑰芬芳,到民勤的蜜瓜甘甜,从祁连山下的奶绵羊牧场,到河西走廊的优质牧草基地,农行甘肃省分行的金融“活水”正源源不断地润泽着每一寸希望的田野。



兴业银行兰州分行开展“普及金融知识万里行”活动

吴秀娟 延莉莉

为深入贯彻中央金融工作会议精神,积极响应中国银行业协会2026年“普及金融知识万里行”全国性活动号召,兴业银行兰州分行于6月集中开展系列宣教活动,立足“全域覆盖、精准触达、深度融合”,多维推进场景化金融科普,累计覆盖群众5000余人。

创新载体促参与,让金融科普“动起来”。6月中旬,兴业银行兰州分行在黄河风情线举办主题健步行活动。沿途设置反诈知识展板与有奖问答互动点,员工化身金融宣传员,在行进中向市民普及反诈维权

知识。该行组建多支金融志愿服务队伍深入高校、社区、企业、商户。面向青少年拆解校园贷、刷单、游戏充值等诈骗套路,帮助扣好金融安全“第一粒扣子”;面向老年群体联动社区养老站点开展端午主题反诈宣讲,手把手指导安全使用数字银行,守护“银发族”钱袋子;面向小微企业与新市民,普及正规信贷与非法集资识别知识,引导合理选择金融产品。系列外拓活动累计覆盖群众1600余人。

分层s施教重实效,让金融素养“提上来”。兴业银行兰州分行依托宣教阵地与甘肃老年大学、广武门街道社区等多家单位联合开办6场专题讲座。课程紧密结合本地警情

案例,围绕反诈防骗、个人信息保护、理财适当性管理、金融消费维权四大主题系统讲授、互动答疑,参与学习超800人次。通过场景化案例教学与专业化知识输出,有效提升重点群体金融风险识别与自我防护能力,推动金融宣教从“大水漫灌”向“精准滴灌”转变。

此次“普及金融知识万里行”活动实现城市商圈、校园社区、产业园区、线上线下多维覆盖,辖区群众主动核验转账、咨询金融风险的行为明显增多,区域金融消费安全氛围持续浓厚,充分彰显了兴业银行兰州分行以高质量金融宣教服务地方金融稳定、守护群众美好生活的责任担当。

任朗 陈利震

今年以来,邮储银行兰州市分行聚焦中小微企业、个体工商户融资堵点难点,依托数字化线上信贷产品,精准对接企业生产经营需求、商圈小微商户周转资金缺口,以高效、便捷的金融服务,为企业发展注入持久动能。

甘肃某电力公司主营电力设备供应、电力配套施工。每逢项目集中开工阶段,企业需大批量购进电缆、配电箱等原材料,资金占用压力陡增。邮储银行兰州市分行客户经理在常态化企业走访中了解到企业的融资诉求,结合企业经营流水、纳税数据等经营信息,为企业精准匹配线上信用贷款“小微易贷”。6月11日,300万元资金高效发放。充裕资金及时填补了原材料采购资金缺口,保障了企业项目有序推进、稳定生产经营,切实化解了轻资产工业企业融资慢、融资难问题。

大型制造企业稳产扩产有金融托底,商圈小微商户经营发展同样有金融护航。久和汽配城作为本地大型专业汽配交易市场,聚集大批汽配批发、维修零售个体工商户。商户王先生深耕汽车易损件批发多年,经营稳定、信用状况良好。今年6月,市场消费回暖,批量采购订单接踵而至,下游回款周期拉长,备货资金出现缺口。若资金不能及时到位,订单交付与店铺经营口碑都将受到影响。邮储银行兰州市分行专项服务小队上门走访摸排经营需求,针对王先生无抵押物、用款紧急的实际情况,推荐纯信用线上产品“极速贷”。随后,客户经理指导王先生通过邮储银行手机银行完成线上申请,3天内30万元贷款顺利到账,及时补足备货资金。

一边是助力工业制造企业稳产增产,一边是扶持商圈小微商户经营提质。邮储银行兰州市分行立足本地产业特色,分层分类精准对接市场主体融资需求:针对电力施工、线缆制造等县城重点产业企业,大力推广“小微易贷”数字化线上信用贷,简化线下资料、缩短审批周期,破解工业企业垫资、备货资金难题;面向汽配、商贸等商圈个体工商户,组建专项服务队伍常态化入户走访,普及普惠信贷政策,发挥“极速贷”纯信用、审批快、随借随还的优势,“一站式”解决商户备货、门店升级的资金难题。该行通过持续下沉金融服务重心,优化线上普惠信贷产品服务体系,以精准适配、高效便捷、暖心贴心的普惠金融服务,纾解中小微企业、个体工商户融资堵点,源源不断输送金融“活水”,全力护航地方实体经济高质量发展。

行业资讯

方大炭素高性能超级电容活性炭技术取得突破

作为方大炭素在新能源储能材料领域的核心布局,其控股子公司成都炭材在超级电容器用活性炭领域取得重要进展,自主研发的高性能超级电容活性炭产品核心性能指标达到行业先进水平。

超级电容器作为新型储能器件,具有功率密度高、充放电速度快、循环寿命长、工作温度范围宽等显著优势,在新能源储能、轨道交通、工业节能等领域应用日益广泛。活性炭作为超级电容器的核心电极材料,其性能直接决定储能器件的容量与寿命。长期以来,高性能超级电容活性炭市场主要被国际企业垄断,国内高端产品高度依赖进口,成为制约产业链自主可控的关键环节。

针对这一“卡脖子”难题,成都炭材自主研发的超级电容活性炭产品交出了一份亮眼的答案。经检测验证,该产品比表面积达2200平方米/克以上,微孔占比超90%,相

比普通活性炭材料提升20%至50%,有效提升了超级电容器的能量密度;在有机系电解液中电容最高可达200法拉/克,水系场景下达300法拉/克,可支撑100万次以上循环寿命,各项核心参数均处于行业先进水平,主要性能指标已与国际头部企业产品相当。当前,该产品下游应用场景不断拓展,覆盖新能源汽车能量回收、轨道交通制动能量回收、智能电网调频调峰及消费电子可穿戴设备等多个领域。

此次技术突破是方大炭素在新能源储能材料领域的重要战略布局成果,进一步丰富了企业高端炭材料产品矩阵,提升了公司在炭素新材料领域的核心竞争力和行业话语权。今后,公司将持续深耕新能源储能材料领域,加速创新成果产业化落地,为国家新能源产业链安全自主可控贡献更多力量。

(冯加民 汪蕾)

长开公司荣获2026年度中国中压电器市场“卓越贡献奖”

近日,在2026年度中国中压电器行业权威评选活动中,甘肃电气集团长开公司凭借雄厚的技术实力、亮眼的市场业绩以及对行业发展的引领作用,荣获中国中压电器市场“卓越贡献奖”。

作为国内中压开关设备骨干国企,长开公司近年来锚定高端电力装备主线,将技术创新作为发展引擎,聚焦智能成套、低碳节能、高可靠输电设备攻关,多款自研产品实现国内技术突破和国产化替代,关键性能达到国际一流水平,为新型电力系统建设、电网安全稳定运行夯实硬件支撑。公司坚持质量强企战略,搭建全链条闭环质量管控体系,依托稳定可靠的产品实力深耕电网、核电、新能源基建等国家重点工程,赢得各大央企国企客户广泛认可,市场份额与品牌实力长期位居行业

前列。同时,公司主动发挥行业引领作用,牵头制定修订多项国家及行业标准,依托有关键技术开放共享,拉动上下游产业链协同升级;全域落地绿色智能制造体系,依托低碳高效输配电装备助力实现“双碳”目标,持续推动现代电力产业体系安全、智能、绿色协同发展。

此次获奖,既是行业对公司多年坚守实业、深耕创新、深耕主业的充分肯定,也是企业高质量发展成果的全面展示。站在全新发展节点,长开公司将始终秉持精益求精、创新引领、品质立身、服务为先的发展初心,紧跟全球电气装备技术变革趋势,持续加大科研创新投入、迭代升级智能产线、完善全生命周期客户服务体系,朝着国际一流电力系统集成服务商目标奋勇前行。

(赵小龙)

中国银行武威分行开展保密安全专题教育培训

为全面压实保密工作责任,强化全员保密法治意识与风险防范能力,筑牢金融领域信息安全坚固屏障,近日,中国银行武威分行组织开展全员保密安全专题教育培训。培训采用专题授课、案例剖析与警示教育相结合的形式,进一步推动保密工作落地见效。

本次培训立足银行业金融工作涉密特性,授课人员从保密基础常识切入,重点结合银行客户信息、信贷资料、运营数据、内部营销方案等日常商业涉密内容,旨在进一步厘清全员日常工作中的保密边界。同时,培训围绕涉密载体管控、网络信息安全、日常言行规范、涉密岗位人员离职交接四大实操要点,细化办公场景保密准则,明确“人离柜锁”、涉密材料粉碎销毁等硬性要求。

培训过程中,讲师结合系统内典型泄密案例以案释法,深刻剖析因保密意识松懈、日常操作不规范引发信息外泄的严重后果,明晰违规泄密追责问责机制,引导全体员工当好保密知识传播者、保密规则践行者、泄密行为监督者。针对金融行业高频泄密风险点,逐条梳理防范举措,对社交软件传输涉密信息、使用公共无线网络办公、私自翻拍涉密文件等违规行为作出刚性约束。

培训最后,全员集中观看了保密警示教育专题视频。参训人员纷纷表示,此次培训贴合岗位实际、指导性强。今后将把保密要求融入工作点滴,时刻绷紧安全之弦。

(刘国旭)