



▲ 兰州中心。

新甘肃·甘肃日报记者 田璞

# 风好正是扬帆时

(接1版)

不仅呈现方式不同,交易布局模式也大不相同。李晓东介绍,金城银楼打破了传统单一交易布局模式,实现批发零售双向协同增效。

“批发端为中小金店、零售商搭建一站式采购平台,提供实时报价与高效物流;零售端则按婚庆、文创礼品等场景布局,满足多元客群需求。”在李晓东的规划中,未来金城银楼将形成品牌集群效应,成为辐射西北的黄金白银集散地。

民营企业发展有信心,源于政府清晰的发展规划。

“按照规划,我们将把城关区打造成为西北黄金产业发展核心增长极。”兰州市城关区商务局副局长邢娟表示。

可以预见,这条千亿级的黄金产业链,将吸引更多民营企业参与其中,实现企业自身发展和区域经济增长的双赢。

不仅是黄金产业,兰州市在数字经济领域的产业布局,也让更多民营企业加“数”增效,驶入数字经济发展“快车道”。

你能想象吗,在高楼林立的兰州城市中心,一条条智能化生产线正在“空中”高效运转,一个集信创研发制造、未来产业培育于一体的“垂直工厂”正在加速崛起。

这里,是位于城关区段家滩的创速空间·兰州市信创产业园,这里也是城关区打造的第一个“工业上楼”项目。

走进这座10层高、总面积约2万平方米的“垂直工厂”,处处充满科技感。首批入驻的航天联合信创智造(兰州)科技有限公司内,工人正在生产线上忙碌着。

作为国内头部信创企业,航天联合在通用算力、异构算力和分布式存储方面独具优势,能够为相关企业提供信创服务器、PC终端等硬件研发制造,以及国产系统适配、算力服务、系统集成一体化解决方案。

“进入西北市场前,我们多方考察,最终选择落户兰州,主要是看中兰州市对信创产业发展的整体布局和‘工业上楼’这种创新模式。”航天联合副总经理蔡如祥说。

“实践证明,我们的选择是正确的。”蔡如祥说,目前企业年产5万台的信创产品智能化生产线已全面投产,市场前景广阔。

在航天联合的带动下,创速空间集聚了拓维信息、申云智能等多家国内信创类头部上下游企业,国产信创服务器、国产化PC整机、AI算力卡等智能化生产线建设全面铺开。

“作为兰州市信创产业的核心载体,预计创速空间未来五年产值将突破百亿元。”兰州市城关区工信局局长王祥说,随着兰州市信创产业加速发展,创速空间的各项配套进一步完善,将吸引更多民营企业入驻,充分释放民营企业科技创新活力。

## 焕新再升级,老树发新枝

“世界上哪里有钢厂,哪里就有方大炭素的产品!”谁能想到,一家深居兰州市红古区海石湾镇的民营企业,讲的却是“国际故事”。

走进方大炭素生产车间,定位、抓取、组装……石墨电极预组装机人行流水线般完成了石墨接头组装作业。

“这套系统安装运行后,我们的石墨电极组装机效率翻了4倍,次品率降低近90%,工人的劳动强度也大大降低了。”方大炭素加工二车间新线生产班长周小刚说。

这只是方大炭素数字化改造的一个场景。智能化生产指挥中心、现代化综合管理平台……从生产一线到后端管理,方大炭素以数字化转型重构了传统工业生产模式。

如果说数字化改造是“强筋骨”,那么在优势领域不断向上攀登,则是“强心脏”。

说起方大炭素的核心产品石墨电极,方大炭素技术研发部主任李天秀打了一个形象的比喻:“它就类似于焊条,只不过是超大号的,是钢厂炼钢的关键材料。”一直以来,方大炭素的石墨电极在市场上处于优势地位,产品更是出口全球。

随着钢铁行业绿色转型,大型电弧炉日益成为主流,市场对超大规格高性能石墨电极的需求激增。

事实上,基于精准研判,方大炭素很早就开始布局直径600毫米以上石墨电极的研发工作。

“直径越大,难度系数就越高,我们用了4年时间,攻克了接头、石墨化等技术难点,自主研发出直径750毫米的石墨电极。”李天秀介绍道。

今年2月初,好消息传来,方大炭素直径600毫米及以上大规模超功率石墨电极,关键性能指标达到国际领先水平,其中直径700毫米以上产品成功跻身欧美高端市场。

更让李天秀激动的是,2025年,经过10年不断攻关,企业在高温气冷堆核石墨方面的研究也取得重大成果,带动相关科研项目落地,现在能够为第四代核反应堆所有堆型提供相关石墨产品。

一边在传统能源领域持续发力,一边紧盯新能源领域,方大炭素开始抢滩固体电池赛道。从“制造”到“智造”,从“产品”到“标准”,从“跟跑”到“领跑”,方大炭素的发展历程,诠释了老企业如何以创新驱动实现高质量发展。

老树发新枝,传统产业的焕新升级,不仅是在工业领域,在农业领域也有着更多可能。

位于永登县河桥镇乐山村的甘肃三江牧流农业发展有限公司,现代化的饲养设施和管理系统,正让传统印象中“脏累苦”的养殖业,变得更高效率、更清洁、更智慧。

“我们的每只羊可都有‘身份证’。”甘肃三江牧流农业发展有限公司负责人杨丙山说,通过每只羊佩戴的电子耳标,工作人员可以在云端管理平台实时监测羊的生长状况、健康数据等。

这里的羊不仅有“身份证”,生活条件也是极好的。

走进养殖区,并没有想象中的异味。一座座现代化羊舍整齐排列,内部敞亮干净,配有自



▲ 市民在兰州新区政务服务大厅内咨询办理相关业务。

新甘肃·甘肃日报记者 冯乐凯

▲ 兰州莫尼塞克空间技术有限公司生产车间工作人员正在操作机床控制系统。

新甘肃·甘肃日报记者 冯乐凯



动饲喂系统,可以定时定量投放营养饲料;智能环境控制系统可以实时调节羊舍的温度、湿度和通风情况。

“羊吃得健康,住得又好,自然品质就好。”杨丙山自信地说,养殖基地的羊不仅供应甘肃本地市场,还远销山东、浙江等地,不愁销路。

这两年,企业还和甘肃农业大学进行合作,选育高产羔率、高成活率、高成长率的优质品种。

从信息化管理到专业化育种,科技赋能让三江牧流步入了发展“快车道”。

2020年成立至今,三江牧流已拥有标准化羊舍30座,现存栏羊2万只,已发展成为永登县规模最大的现代化养殖基地。

在新一轮科技和产业变革中,兰州市积极推进数字化转型城市试点建设,深入推进“个转企”“小转规”“下转上”“分转子”经营主体“四转”工程三年行动和高新技术企业倍增行动,推动传统产业民营企业加快改造升级,促进传统生产力实现焕新升级。

## 深耕科技创新,向新攀高

民营经济是高质量发展的坚实根基,更是孕育新质生产力的关键载体。

当前,兰州越来越多的民营企业在生物医药、新能源汽车等新兴产业增资扩产,深耕细分领域,发展新质生产力,在更广阔的市场占有一席之地。

在兰州新区的化工园区内,就有一家中国隐形独角兽企业500强——甘肃泰友生物科技

有限公司。偏居西北,甘肃泰友生物靠什么跻身行业前列?

“科技创新。”甘肃泰友生物科技有限公司副总经理景会斌的回答简短且坚定。

作为一家专业从事保护氨基酸及多肽药物中间研发、生产与销售的科技企业,泰友生物对科技创新向来“出手大方”:过去3年,企业的研发投入持续超过营收额的5%,累计投入研发资金千万元。

位于办公楼一楼的研发中心内,十几位研发人员正在实验室或操作实验器材,或分析数据。也正是从这里开始,泰友生物建立起了“实验室—小试—中试—批量生产—销售”的完整研发和产业化体系,开发出千余个保护氨基酸系列产品。

在众多创新成果中,有一项核心技术让泰友生物在高端多肽中间体领域声名鹊起。

“我们通过自主研发,首创了‘化学法不对称合成+高效循环生物酶手性拆分’双融合技术,突破了传统生产工艺成本高、环境污染大的技术瓶颈,并打破了国外垄断,实现了高端多肽中间体的规模化国产替代。”景会斌介绍道。

有技术,就有市场。

如今,泰友生物已成为恒瑞医药、豪森药业等头部制药企业的稳定供应商,是全球保护氨基酸制造领域最大供应商之一,出自兰州的“中国造”赢得了国际市场的信赖。企业年产值更是从2019年建厂初期的2000万元跃升至1.5

亿元,翻了近8倍。

无独有偶,在兰州新区,有一家名为兰州莫尼塞克空间技术有限公司的民营企业,同样以科技创新占据行业领先地位。

走进企业综合制造厂房,机器轰鸣,十多台设备高速运转打磨圆形的“大家伙”。一了解才知道,正在生产的就是企业的王牌产品——空间飞行器的推进剂贮箱。

“我们是省内唯一的商业航天领域配套民营企业,也是国内唯一一家从事空间飞行器推进剂贮箱研制的民营企业。”兰州莫尼塞克空间技术有限公司总经理周阳介绍道。

“现在我们在国内所有商业航天火箭公司提供推进剂贮箱产品,在这个领域的市场占有率达到100%。”周阳进一步解释了两个“唯一”的含金量。

让周阳底气十足的原因,是公司拥有核心资源——人才。企业60多名员工中,80%都是多年从事航空航天配套产品研制生产的管理、技术及操作人员,企业由此建立起了国内最核心的姿控器研发团队,具有全流程研发能力。

“我们的订单都是定制化的,也就是说每接一单都是一次科技创新。”周阳说。

从首台铝合金表面张力贮箱,到最小的金属隔膜贮箱,再到最大的钛合金表面张力贮箱……莫尼塞克突破了多项行业重大技术难题,客户更是涵盖航天科技集团、航天科工集团、中国科学院等企业和科研院所。

从2019年租赁厂房创业,到2025年自建25亩一期园区投产,产能较过去扩大了一倍多,营收达到6000万元,莫尼塞克用6年完成了从初创到行业领先的蜕变。

“今年我们将启动建设二期工程,建成后将成为国内最大的空间飞行器姿控推进系统贮箱生产基地。”在周阳看来,商业航天正进入大发展时期,企业一定会越来越好。

无论是专注于保护氨基酸研发的泰友生物,还是深耕商业航天领域的莫尼塞克,它们都是民营企业科技创新的代表,是这座城市最活跃的创新主体。

也正是有了这些民营企业,更多创新成果从“实验室”走向“生产线”,创新“势能”不断向经济“动能”转化。

“十四五”期间,兰州市战略性新兴产业比重从2020年的6.3%增长到2024年的11.1%;综合科技进步水平指数达到82.6%,科技型中小企业、高新技术企业分别达到1349家和1090家,较2020年增长113%和60%。

## 营造软环境,滋养企业生长

连日的采访中我们发现:民营企业的成长发展要靠独到的眼光、过硬的技术,当然,也离不开营商环境的滋养、政府的托举。

好的营商环境就像阳光、水和空气,须臾不能缺少。在兰州市,这句话更加具象化了,它体现在“我比别人办得快,我比别人办得好”的营商环境品牌里,也根植于工作人员的服务理念里。

“你们可以先看看这两本册子。”见到兰州新区政务服务局营商局工作人员顾尚军时,他迫不及待地拿出“最新成果”——《兰州新区企业投资项目指导手册》和《兰州新区惠企政策汇编》。

仔细翻阅,发现这两本册子可以说是企业在新区投资办事的“保姆级”教程,比如要开办一家工业企业,只需要看一张图就明白了。

“有了这两本册子,大大方便了企业办事,我们接到的日常性咨询更是减少了90%。”顾尚军说。

“现在办理企业注册或是注销,我们基本可以做到30分钟内完成。”在顾尚军眼里,兰州新区建设营商环境的核心就是不断

追求便捷性和高效性。

不论是政务服务中心一站式办事窗口,还是坚持“进一次门,查办多项事”不扰企的做法,都印证了这一点。对此,周阳更是印象深刻。

“响应速度特别快。”周阳回忆,当时企业谋划建设一期园区时,提出用地需求的第二天,工作人员就带着他到处看地,建设过程中还安排了专员服务。

“我只负责签字盖章或者在电脑上进行必要的操作,其他都是政府帮忙办的。”周阳说。

在兰州新区,周阳放心当“甩手掌柜”;在七里河区,刘丰瑞的烦心事也解决了。

随着饮用水市场的扩大,成立于1993年的兰州黄河源食品饮料有限公司面临着设备自动化程度低、产能不足的问题,开始谋划筹建新的厂区。

“新的厂区建在哪里?水源怎么解决?”兰州黄河源食品饮料有限公司供应链经理刘丰瑞说,当时真是犯愁。

“有问题,我们协助解决,你们放心。”兰州市七里河区工信局的承诺,让刘丰瑞安心了不少,但项目没落地,终究是不踏实。

“没想到政府不仅很快帮我们选定了新厂址,还协调彭家坪电力提灌水源,解决了我们的大问题。”刘丰瑞说,仅水源一项,企业用水成本就从原来的每吨18元降到4元,这还不算企业节约的交通成本。

紧接着,七里河区工信局又协调金融机构为企业提供了600万元设备更新国债项目,一下子解决了企业前期投资资金不足的问题。

“就连新厂门口的树都是政府帮我们挪的。”刘丰瑞补充道。

目前,新厂区项目正在加快建设,预计今年5月投运。届时,企业将建成西北地区智能化程度最高的饮用水生产厂。

在永登县河桥镇连海经济开发区,甘肃宝镁西铁合金有限公司年产30万吨高品质硅铁合金项目已进入主体攻坚阶段,工地一派火热场景。

这一项目是集“矿山开采—矿石加工—铁合金冶炼—有色合金制造”于一体的全产业链项目,总投资达18.9亿元,对永登县来说是十足的大项目。

“相比同等体量的项目,宝镁项目从落地到建设共花费了9个月时间,速度可以说是非常快。这全靠当地部门的全力支持和配合。”甘肃宝镁西铁合金有限公司副总经理李云海说。

李云海坦言,当初选择落户永登,看中的是当地高品质硅铁资源,如今让企业能安心留在这里发展的重要原因也是当地政府的鼎力支持。

的确如此,从项目前期手续办理到征地拆迁,就连最为复杂的矿山开采手续,都是永登县环保、国土、发展改革、工信等部门协调配合,全力推进的。

项目预计今年5月投产,年工业总产值、销售收入均可达22.5亿元,贡献工业增加值4.2亿元,带动当地500人就业。

营商环境是一个地区软实力的综合体现。作为省会城市,兰州市聚焦简政放权改革、体制机制创新、政务服务提升、要素优化配置、经营成本降低、法治服务保障六大关键领域精准发力、持续攻坚,一流营商环境逐渐成为兰州高质量发展发展的最亮名片,招商引资的最大底气,吸引各类经营主体在兰州放心投资、安心发展。

据统计,近5年来,兰州市累计引进民营企业投资项目1256个,签约金额4722亿元,占全市签约总额的65%以上。海亮、新希望、顺丰、京东等中国民营500强企业纷纷在兰州投资项目,国科能源投资98亿元建设的年产30GWh新能源电池生产基地等一批标志性项目落地,为民营经济发展注入新动能。

风好正是扬帆时。

当前,兰州市正锚定强省会目标,聚焦构建“3+2”现代产业体系和“6+X”先进制造业产业集群,优化产业结构,强化科技创新赋能,加快建设产业兴旺、环境优美、宜居宜业、智慧高效、安全健康的新时代美丽兰州,民营企业大有可为,将为强省会建设贡献更大力量。