



## 四中全会精神在基层

## 首发十票根新玩法激活消费新潜能

——兰州市七里河区创新模式打造“消费磁铁”

## 消费新生活

新甘肃·甘肃日报记者  
王煜宇 曹立萍

“客官请留步，喝碗热茶再逛呀！”11月下旬的一个工作日，兰州中心商贸综合体负一层，身穿一身襦裙的“老板娘”李甜笑着招呼过往游客。她身后便是大名鼎鼎的“龙门客栈”。

探进身去，只见台下八仙桌坐得满满当当，台上“店小二”正在与一位“客官”互动，幽默的话语、滑稽的舞姿惹得大家捧腹大笑。当武侠风与时下流行的脱口秀碰撞在一起，把旅游淡季玩出了旺季的热闹。

谁能想到，这个设在商场里的“穿越宝地”，竟藏着兰州市七里河区首发经济的“流量密码”：作为全国首个汉风沉浸式演艺街区，“风起大汉”正用一场穿越时空的狂欢，让消费变得新奇又好玩儿。

走进占地1.5万平方米的“风起大汉”街区，处处是惊喜：青石板路蜿蜒伸

展，酒肆茶馆鳞次栉比，柜台上的陶碗、竹筒，都严格照着汉代规制复刻，随手一拍就是“古风大片”；“千佛窟”融合敦煌文化与光影艺术，带给人们独特的观影体验；以边塞军事文化为主题的“金城关”板块，演员重现霍去病、张骞等历史人物的故事……游客行走其中，一会儿当观众，一会儿当“群演”，玩得不亦乐乎。

“本来只是陪朋友逛街，结果在这里一待就是3小时。”游客吴浩举着“时空游历集章册”兴奋地说，“太有意思了，既能看演出，还可以做任务。”

“首发经济，重点在‘首’，核心在‘新’。”在七里河区第三产业发展服务中心主任赵铮看来，首发经济并不是简单的开一家新店面，而是对产品、服务等整个产业链的重塑与升级，最终通过首店、首秀、首演等形式展示出来。“风起大汉”恰恰是这样一个全新的消费场景，它填补了兰州市营利性服务业表演场馆服务小类的空白。

“街区从今年元旦开始运营，前10个月共吸引35万人来此‘穿越’，营业额超2000万元，周末最高峰客流量达1.2万

人。”街区品牌营销负责人张琦介绍，目前，街区有120名工作人员，旅游旺季时90名NPC同时在线“飙戏”。

“风起大汉”一炮而红，带动消费持续火爆。今年前10个月，上拉全区文体娱乐营收增速24.9%。七里河区乘势而上，全面布局首发经济。

“我们以兰州中心为龙头，联动万达茂—奥体中心、马滩两大新兴商圈，构建了‘三圈联动、错位发展’格局。”赵铮介绍，目前，七里河区共引进首发经济17家，其中，西北首店4家、甘肃首店14家，有效提升了区域商业活力。

万达茂兰州“城市之眼”开园、奥体中心赛事演出不断……消费场景持续“上新”。怎样串点成线、以点带面，让更多消费者走进来、玩起来，更有力地拉动消费呢？七里河区又有新打法：“票根联盟”计划。

凭一张票根，既能逛街区，又能享受餐饮优惠、酒店折扣等，这一玩法联动了全区400多家企业抱团发力，打破了业态壁垒，让“一张票根逛遍全城”成为现实。

赵铮介绍，这个被央视4次点名、获

商务部点赞的玩法，把零售、餐饮、住宿“穿成了糖葫芦”，让消费链越延越长。今年以来，票根联盟单位带动商圈、景点等客流量累计420万人次，实现各类消费18.3亿元。

首发经济和“票根联盟”的连锁玩法，为区域消费注入了新活力。

“十四五”时期，七里河区营利性服务业占三产增加值8.9%，社会消费品零售总额实现连续增长，总量居兰州市前列；限额以上商贸企业达225家，亿元级商贸企业53家，实现经营主体总量年年突破，城市服务能力与商务经济质效双提升。

党的二十届四中全会提出，“要大力提振消费”“深入实施提振消费专项行动”。

对此，张琦充满信心：“明年我们计划推出‘河西走廊探险’新剧情，通过定期更新场景，为游客提供更多消费选择，提升消费吸引力。”

七里河区也已明确，“十五五”时期，将以建设区域消费中心城市核心承载区为目标，持续丰富消费新场景，增加消费供给，推动商贸服务业高质量发展。

## “悦动陇原 冰雪盛宴”冰雪赛事活动与资源推介活动在和政举行

本报和政讯（新甘肃·甘肃日报记者何佳睿）近日，“悦动陇原 冰雪盛宴”冰雪赛事活动与资源推介活动在和政县松鸣岩国际滑雪场举办。

推介活动现场，发布了《2025—2026雪季甘肃省冰雪赛事活动目录》。该目录共包含54项赛事活动，是我省冰雪运动发

展成果的集中体现，是全省优质冰雪资源和品牌赛事的系统整合，将为广大冰雪爱好者提供一份权威、详尽的冰雪参与指南，推动冰雪运动融入全民健身。这些赛事活动呈现全龄适配、趣味多元，体旅融合、内涵丰富等特点。活动策划充分兼顾专业竞技与大众娱乐，既有面向滑雪高手的省级

公开赛、系列赛，也有适合入门新手、家庭亲子的冰雪趣味运动会、嘉年华，还有关注青少年成长的邀请赛、冬令营。所有活动还融入我省“一圈两线”冰雪资源格局，引导参与者在喜冰乐雪的同时，畅游兰州冰雪圈、河西走廊冰雪线、陇东高原冰雪线，感受独特的民俗风情和自然风光，实现运

动健身与休闲旅游的融合。

兰州、临夏、白银等8个市州与和政县的代表推介了本地冰雪体育特色资源及相关惠民政策。

据介绍，目前，我省建成滑雪场22个，本雪季运营20个，全省年参与冰雪运动人次已突破300万，每年举办各类冰雪赛事活动及培训120余场。同时，我省也持续壮大冰雪人才队伍，培养教练员、裁判员近600人次，带动地方培育冰雪人才1200余人次，陆地冰壶运动覆盖我省130余所学校，冰雪运动的社会影响力持续扩大。

近日，通渭县马营镇高标准农田建设现场，挖掘机、推土机在山塬沟壑间进行土地平整等作业，为早作农业区夯实“耕”基。

新甘肃·  
甘肃日报记者  
张徐晨

## 从西北实训室走向世界领奖台

——甘肃有色冶金职业技术学院学子的金牌之路

新甘肃·甘肃日报记者 谢晓玲  
通讯员 刘欢欢 李开骏

在甘肃有色冶金职业技术学院一间明亮的实训室里，冶金与化学工程系学生王喆的声音清晰而坚定：“报告裁判，002号代表队已准备就绪，申请设备入场。”这不是真正的比赛现场，而是一场精心准备的“录影”——模拟世界职业院校技能大赛的全过程。周围，低年级学生正在安静观摩，他们或许还不完全知道，眼前这流畅演示的每一个动作、每一句台词，都凝结着一支“00后”团队三个月来的汗水与坚持。

不久前，这支由王喆、张磊、姚娜、史佩青四名学生成员组成的“智控精炼——阳极炉无人系统驱动纯铜智造升级”项目团队，在世界职业院校技能大赛总决赛材料赛道中脱颖而出，与学院其他两支队伍共同创造了“2金1铜”的历史最佳战绩。

从产业痛点出发：让机器代替人直面高温

从对行业难题的一知半解到站上世界最高领奖台，他们的蜕变始于一个真实的

产业痛点。在有色冶金行业，阳极炉精炼作为铜冶炼的关键环节，温度高达1300摄氏度。传统生产中，工人需要直面高温完成扒渣、测温、取样等操作，不仅劳动强度大、安全风险高，而且产品质量依赖人工经验，难以稳定控制。

“企业师傅说过，以前在炉前站一会儿，耳朵后面都会脱皮。”指导教师李克恩的话，让学生们对“行业痛点”有了真切的体会。

正是这样的现实困境，让这支项目团队将目光聚焦于“阳极炉无人系统”。他们的目标十分明确：构建一套完整的无人作业方案，用机器视觉识别炉内渣层，通过红外测温实时监控工艺状态，让机器人精准完成扒渣、取样等全流程作业。这一思路直接回应了行业智能化升级的迫切需求。

然而，要站上世界级大赛的舞台，远非想象中那么简单。根据赛制要求，团队必须在规定时间内完成包括机器人、配电柜及各类传感器在内的整套设备拆解、安装、接线、编程与全流程演示。这意味着他们不仅要精通冶金工艺，还必须跨界掌握电气自动化、PLC编程、机器人调试等多项技能。

“第一次接线实验时，学生们连许多设备元件都不熟悉。”李克恩回忆道。在集中备赛的40多天里，团队只休息了不到5天。理论知识难以消化、设备故障、程序调试……问题一个接一个，他们常常熬到凌晨两三点。“高考都没这么拼过。”姚娜笑着说。

考验不仅来自技术层面，更来自心理压力。“‘00后’学生有点，不能硬刚，得顺势引导。”李克恩说。当学生们压力太大时，他选择让大家休息，自己却守在实训室外思考对策；当团队因细节争论不休时，他以专业经验一锤定音，凝聚共识。他既是严格的“总教练”，一丝不苟地抠动作、卡时间，又是温暖的“家长”，关心学生生活作息，疏导焦躁情绪。

分工协作：从陌生到精通，唯有反复训练

按照分工，班长王喆负责总体协调和安全监护，姚娜操作数字孪生系统，史佩青完成电气柜线路连接和设备组装，张磊则专注于扒渣机器人编程调试。面对陌生的设备与复杂的工艺，他们唯一的办法就是反复训练。

史佩青从对设备元件陌生到熟练完成

线路连接，张磊将机器人程序调试得精准流畅，姚娜则把虚拟仿真系统练到滚瓜烂熟。正如他们所说：“记不下的就反复记，不懂的就反复学，没有别的办法。”

“他们的起点可能不高，但理解能力和动手能力在实战中得到了充分锻炼。”李克恩评价道。支撑这个团队走下去的，是不服输的劲头，是彼此鼓励的氛围，也是不想辜负期望的责任感。

金牌之外的收获：自信、韧性与团队精神

当金牌到手时，学生们发现，收获远不止一块奖牌。

“最大的改变是自信了。”史佩青说。

“为一件事情拼尽全力的感觉很好，这段经历我能记一辈子。”张磊感慨道。

“感觉自己更有韧性了，遇到困难不会总想着放弃了。”团队里的每个人都明白，付出与汗水不仅浇铸出了奖牌，更锻造出了面对未来挑战的勇气和能力，这份成长远比荣誉更加珍贵。

他们的蜕变，正在成为校园里最生动的教材。如今，这支金牌团队已成为实训室的“技术指导员”。在他们的带领下，更多学生正投身技能训练，将大赛经验转化为日常学习的动力。

从实训室到世界领奖台，这条金牌之路不仅见证了一群“00后”学子的成长与蜕变，更展现了职业教育与产业需求深度融合的丰硕成果。技能成才的道路，在这里愈发清晰，而他们的故事，激励着更多后来者。

新甘肃·甘肃日报记者 董文龙

“绿灯亮设备正常，通过手机客户端能查看仓库内实时的温度、湿度和二氧化碳浓度。”

近日，甘肃省农业科学院农产品贮藏加工研究所研究员冯毓琴带领团队，在酒泉巨龙现代农业物流港、酒泉敦煌种业百佳食品有限公司、酒泉利民农副产品专业合作社等多个洋葱贮藏加工核心示范基地，完成了“酒泉洋葱贮藏环境智能监测平台”的布设与调试，并结合不同贮藏特点，现场讲解平台操作方法和数据应用技巧。

洋葱是酒泉的地理标志产品，多年连作陷入发展瓶颈：育苗质量差、连作障碍严重、贮藏不慎易腐烂。今年年初，省农科院农产品贮藏加工研究所主持实施的“酒泉洋葱全产业链关键技术提升与集成应用”项目，正精准破解这些难题。

“酒泉洋葱贮藏环境智能监测平台”是该项目的关键技术部分，由课题组自主研发。针对4种洋葱贮藏模式和10个监测点，平台能以秒级速度实时监测库内温度、湿度、二氧化碳浓度，数据通过可视化云平台界面，直接推送到用户的手机和电脑上，实现贮藏环境全程可控。

项目组成员、酒泉农科院副研究员赵海霞介绍，依托实时数据和临界预警，仓储管理人员可精准控制通风、降温、保温等系统，将洋葱贮藏温度维持在适宜的零下1至2摄氏度，能明显降低腐烂风险，提升保鲜品质。

百佳食品有限公司是酒泉洋葱贮藏加工的重点龙头企业，主要加工出口脱水洋葱产品。公司副总经理韩志光告诉记者，洋葱贮藏品质直接影响加工品质，而智能温、湿、气监测平台可实现对洋葱加工原料和加工产品的双重精准管理，节省了人工，提升了品质。

记者跟随项目团队走进肃州区下河清镇的酒泉利民农副产品专业合作社里，十余名工人围着洋葱分选机忙碌，清脆的碰撞声与机器嗡鸣声交织成丰收乐章。

“正在精选的这批洋葱要出口韩国，订单5000吨，每吨比内销多卖100多元。”理事长张洪民指着分选机介绍，出口订单对于洋葱的品质要求较高，在专家指导下，洋葱要剪留1.5厘米假茎，按直径6厘米和8厘米两个等级，每袋按25公斤标准装。“以前凭肉眼分，合格率才七成，现在能到九成五。”

张洪民坦言，并不是所有的洋葱都能在采收季卖完，更多的洋葱将被贮藏下来，一直卖到来年4月。

合作社每年要贮藏4万吨洋葱，过去露天贮藏腐烂率高达15%以上。“今年农科院给我们装了贮藏环境智能监测设备，能实时掌握温度、湿度和二氧化碳浓度变化，经过降温通风等人工及时干预，腐烂率明显下降。”张洪民点开手机上的监测系统界面，各项数据一目了然，“以前得雇六个人轮班看守，现在两人就够，人工成本省了一大笔。”

今年秋收期间，冯毓琴曾多次带领团队深入农田，指导农户采收洋葱。

“大家看，洋葱基部第一、二片叶已经枯黄，第三、四片还带绿色，假茎失水松软自然倒伏，这标志着洋葱进入适时采收期。”冯毓琴拔起一颗洋葱反复叮嘱农户，采收时要整株连根拔出，在田内晾晒7到10天，遇高温、强光照，用干燥茎叶覆盖以防鳞茎晒伤。据了解，项目团队从春种到田间管理，系统开展壮苗培育、连作病害防控等技术指导，为丰产筑牢根基。

有着多年洋葱种植经验的罗艳霞告诉记者，前些年通过大水漫灌给洋葱浇水，撒肥料依赖人工，费水费工，投资成本大，一旦年景不好，连成本都收不回来。如今，随着膜下滴灌水肥一体化技术的应用，不仅节省了水，化肥也随着滴灌直接施到洋葱根部，洋葱充分吸收了肥料，产量有了很大提高。“成本比往年每亩省了近300元，产量反倒增了一成。”

“我们要让每颗洋葱都实现最大价值。”看着仓库内码放整齐、即将装车外销的洋葱，冯毓琴表示。下一步，课题组将与省菜产业技术体系机械装备与智慧农业岗位专家加强协作，持续开展平台贮藏数据的跟踪运维与升级工作，加快推进本次示范成果与其他环节技术的集成示范，最终形成可复制、可推广的“酒泉洋葱”全产业链技术解决方案，为该产业的提质增效与品牌升级提供强有力的科技支撑。

## “新”火燎原秦王川

（接1版）

这份成长活力，来自新区的全链条保障。在新材料产业园内，“四纵五横”路网、双水源、专用330KV变电站等基础设施一应俱全，实现企业“拎包入住”；专职团队提供从洽谈到投产的“保姆式”服务，兰州大学等智库组建的专家团队严把安全环保关，确保项目落得快、发展好。

更具远见的是全产业链思维的运用。目前，新区已形成正极材料、负极材料、高端铜箔、电解液添加剂的局部产业闭环，未来还将瞄准磷酸铁锂、隔膜等关键环节精准招商，剑指“全球规模最大、技术领先的高档电池铜箔基地”和“负极材料国家储能之谷”。

从蓝图绘就到项目林立，从单一企业到生态集群，秦王川上的“新”火正释放出震撼人心的发展能量。兰州新区新能源新材料产业的崛起，不仅是自身转型发展 的生动实践，更为西北地区培育新兴产业提供了可借鉴的样本。

随着产业生态的持续完善、协同效应的不断放大，一个立足西北、辐射全国的新能源新材料产业高地，正在兰州新区加速崛起，为区域经济高质量发展注入源源不断的“新”动能。

## 临夏州硬举措软环境助企轻装前行

（接1版）

临夏州深化司法服务“一张网”建设，实现网上立案率98%、电子送达率95%，涉企民事一审案件平均审理时间压缩至56天。执法监管中，全面推行“无码不检查、检查必亮码”制度，构建“事前赋码备案、事中扫码核验、事后评价反馈”全链条闭环监管机制，确保全程可追溯、可监督。

同时，组建31个重点项目服务专班，实行“一项目一专班、一问题一方案”，为182个项目帮办代办审批手续490件，推动招商项目解决施工许可、用地规划等问题，确保项目“早落地、早投产、早见效”。

临夏州积极支持本土企业“走出去”，聚焦外贸服务精准化，建立外贸企业“一企一策”台账。针对企业报关、物流、退税等需求，组建商务、海关、税务联合服务小组解决实际问题28个。新增外贸企业9家，新增进出口额3024万元，进出口总额达7678.4万元。

临夏州推行“高效办成一件事”改革，上线40项集成服务，累计办件量7.1万件。全面推广数字化电子发票，覆盖率99.96%，实现“开票即交付、报销即入账”，持续探索“非接触式”办税缴费，97%税费事项可线上全流程办理。创新推行“信用+税收”服务，为A、B级守信纳税人提供“无抵押、低利率”融资支持，今年940户守信纳税人通过“银税互动”获得28.79亿元贷款，有效缓解了企业融资难题。