

快递突破1000亿件！

# 中国经济不断释放市场潜力



新华社发

新华社记者 叶昊鸣

今年我国第1000亿件快递来了,来得比去年还早35天。

来自国家邮政局的监测数据显示,截至7月9日,今年我国快递业务量已突破1000亿件。一台从广东中山发往江苏常州的“以旧换新”家用空调,成为今年第1000亿件快递。

浙江省乐清市圆通快递分拣中心工作人员在流水线上分拣快递。(资料图)

新华社发

透过快递加速破千这扇小窗口,可以一探中国经济持续涌动的活力。

一个个“小包裹”的背后,是不断释放的市场潜力。

今年以来,我国持续加力实施扩内需、促消费政策,对消费品以旧换新政策进行品类扩围,为消费市场注入了增量发展动能。

“随着扩大内需战略的深入实施,我国内需市场潜力将持续释放,邮政

快递业将发挥更大作用。”国家邮政局发展研究中心战略规划研究部主任刘江说。

我国快递业务量已连续5年突破1000亿件。今年千亿件的更快诞生,凸显了我国市场规模不断扩大,电商渗透率持续攀升。快递“规模经济”效应继续放大,对产业拉动和经济带动能力明显提升。

“国家出台一系列支持邮政快递业

发展的政策措施,营商环境持续优化,为邮政快递业创造了良好的发展环境。”北京邮电大学邮政发展研究中心主任赵国君表示,邮政快递业作为现代流通体系的重要组成部分,正通过信息流、资金流、实物流“三流合一”优势,实现各种要素在生产、分配、流通、消费等各环节高效流转,将在畅通经济循环、服务民生需求中更好地发挥作用。

月球样品又有新发现！

## 嫦娥六号揭示月背演化密码



新华社北京7月9日电(记者胡喆刘桢)7月9日,中国科学院发布嫦娥六号月球样品系列研究成果,四项重磅研究以封面文章形式发表于国际学术期刊《自然》。这些成果分别揭示了月背岩浆活动、月球古磁场、月幔水含量、月幔演化特征,首次让人们得以了解月球背面的演化历史,为破解月球“二分性”之谜提供了关键证据,更刷新了人类对太阳系天体演

化的认知框架。

——校准“月背时钟”。嫦娥六号从月球南极—艾特肯盆地带回的1935.3克样品,首次证实月背采样区分别在约42亿年前和28亿年前经历了两期不同的玄武质火山活动,表明月背的火山活动时间跨度广泛,整体上比嫦娥五号在月球正面采样揭示的约20亿年前的岩浆活动更老。

——捕捉“月球心跳”。研究团队首次获得月背古磁场数据,发现月球磁场强度可能在28亿年前发生过反弹。中国科学院院士吴福元解释:“这颠覆了磁场单调衰减的传统认知。”

——揭示“月幔沙漠”。研究表明,南极—艾特肯盆地是月球三大构造单元之一,直径约2500千米,该撞击坑形成的能量大约相当于原子弹爆

炸的万亿倍。通过研究,科学家首次获得月球背面月幔的水含量,发现其显著低于正面月幔,指示月球内部水分布也存在二分性。

——发现“撞击化石”。团队在月背发现新型岩石——南极—艾特肯撞击熔岩,吴福元形容:“这是巨型撞击制造的‘时间胶囊’,为研究类地天体撞击效应提供了绝佳样本。”

“嫦娥六号着陆在月球背面的南极—艾特肯盆地,填补了月球背面演化研究的空白。月球背面最重要的地质单元就是南极—艾特肯盆地,这种大型撞击到底对月球演化会造成怎样的影响,是月球科学的一级科学问题。”中国科学院院士李献华表示,这次的系列成果首次系统揭示了南极—艾特肯大型撞击的效应,这既是本次嫦娥六号研究

的核心亮点,也是未来月球科学研究的重要方向。

当前,月球样品研究进入“嫦娥时代”。中国科学院国家天文台研究员李春来表示,中国探月工程的成功是科学与工程深度融合的典型范例,随着更多“一手数据”获取,中国行星科学将从“跟跑”迈向“并跑”,甚至在某些领域实现引领。

2024年6月25日,嫦娥六号实现世界首次月球背面采样返回的壮举。国家航天局探月与航天工程中心主任关锋表示,这些成果对月球演化理论提出了新认知。

希望更多的科学家利用中国月球与深空探测任务获取的地外样品和科学数据,取得更多成果、更多发现,造福人类社会,拓展人类文明。



在河北省石家庄市新华区柏林幼儿园,社区医护人员为小朋友做视力检查。(资料图)

新华社发

新华社记者 顾天成 黄筱

暑假来临,孩子们喜迎假期,或游览祖国河山,或参与体育锻炼。然而,补习班登场、电子屏诱惑、作息不规律……假期也可能成为视力滑坡的“危险时段”。

孩子的光明未来,离不开明亮双眸。呵护好孩子的视力是家庭、社会共同关注的大事。假期如何“护眼”?怎样保管好宝贵的“视力存款”?记者采访了医学专家。

——暑假宜更新视觉档案,查看孩子视力“存款”。

国家卫生健康委公布数据显示,2022年我国儿童青少年总体近视率为51.9%。近年来,尽管我国儿童青少年总体近视率呈下降趋势,但近视早发、高发态势仍然存在,“小眼镜”防治面临不小挑战。

“远视储备是宝贵的‘视力存款’,一旦过度消耗或近视发生,科学干预刻不容缓。”北京大学第三医院眼科主任医师张钰建议,暑假是进行系统检查,更新儿童视力“晴雨表”的好时机。

什么是“视力存款”?

张钰解释,新生儿眼球较小、眼轴较短,双眼处于远视状态。随着生长发育,远视度数逐渐降低。此时的远视是一种“储备”,可理解为“对抗”视力发展为近视的“缓冲区”。

“比较理想的情况是儿童到12岁后才由远视眼发育成正视眼。”她说。

“两个月前,女儿自述有些看不清黑板。”前来就诊的周女士表示,当时就担心四年级的女儿视力下降。考虑到远视储备度数需散瞳测量,选择等到时间充足的暑假前来检查。

张钰表示,无论孩子是否近视,定期进行专业检查,建立视觉健康档案是守护视力的基石。

据悉,视觉健康档案主要包含3项关键指标,包括远视储备、近视度数和眼轴长度。其中,远视储备是预测孩子近视风险的核心指标。即使视力正常,若远视储备低于同等年龄水平下限,表明近视风险增加。

——四招帮助孩子们“看得更清”。

眼睛是心灵的窗户,眼健康涉及全生命周期。怎样才能帮助孩子们“看得清”,近视度数“长得慢”?

浙江大学医学院附属第二医院眼科中心视光部主任倪海龙建议,假期期间家长们帮助孩子预防近视,要做好四方面工作。

在学习及阅读用眼方面,要注意劳逸结合,端正阅读姿势、改善光照环境。同时,遵循“20—20—20”护眼法则,即近距离持续用眼20分钟,需抬头眺望20英尺(约6米)外远方20秒以上。

在户外活动方面,应坚持在有阳光时进行每天2小时,每周14小时的户外活动。“最安全有效的近视预防手段莫过于户外活动,户外光照是近视防控的核心。”倪海龙说。

在控制近距离用眼时间方面,建议3岁以下宝宝尽量不要接触电子产品,学龄前及低年级阶段儿童每天使用电子产品不要超过1小时,每次不超过20分钟。

最后,要保持合理饮食和充足睡眠。儿童青少年正在生长发育,饮食均衡和保持充足的睡眠对眼健康也很重要。

对于专家提到的“改善光照环境”,有无可参照的科学标准?

——警惕“逆转近视”类服务与产品。

“才半年时间,又加深了150度!”“有没有什么办法能逆转近视度数啊?”进入7月,张钰的诊室里就诊量有所增加,家长们抛出各类咨询问题。

“有商家宣称能将近视完全恢复的产品,大家需要谨慎。”张钰表示,真性近视是不可逆转的,这是专家们目前对近视的共识。

2021年起,国家市场监督管理总局开展针对儿童青少年近视防控产品违规宣传专项整治,强调“在目前医疗技术条件下,近视不能治愈”,禁止使用“近视治愈”“度数修复”等误导性广告表述。

倪海龙说,即使是经过科学认证的防控技术手段,如特殊光学眼镜、OK镜、滴眼液等,也需要专业医疗机构评估、严格定期检查、个性化调整,才能保障安全有效使用。家长一定要选择专业正规的医疗机构,选择适合自己孩子的视力保护方式。(据新华社北京7月10日电)

假期护眼正当时『视力存款』保管好

## 立足专业优势 开拓专业市场

——甘肃建投一安集团做精专业走好高质量发展之路

张志斌

近年来,作为甘肃建投旗下的大型专业建筑安装施工企业,甘肃建投一安集团牢牢把握自身定位,聚焦主业、专注专业、做强做优,将专业化作为高质量发展的重要支撑。

工贵其久,业贵其专。作为住房和城乡建设部核准的第一批机电安装工程施工总承包一级资质建筑安装企业,甘肃建投一安集团在2016年就明确提出“下大力气把传统的安装主业做到人有我专,人有我新,人新我专”的发展目标,并依托专业资质,细化专业市场和专业分工,成立了燃气工程公司、特种设备安装工程公司、

热力工程公司、石油化工工程公司、机电安装工程公司等19家专业化分(子)公司。同时,公司紧跟政策导向,紧密结合企业实际,围绕企业现有资质的提升、急需资质的获取、专业领域上下游资质的补充,全力延链补链强链,陆续取得GA1级长输管道安装许可证、石油化工工程施工总承包一级资质等多项专业资质,专业资质组合优势在全省建筑行业位居前列。

市场是最好的证明,业绩是最好的答案。面对投资的愈加收紧和行业市场的激烈竞争,甘肃建投一安集团坚持以长远的眼光看待当前建筑行业形势变化,积极发挥资质配套组合优势,找准经营工作发力点,获取了高质量的大型专业项目。2024年,安装专业产值占总产值的

48.49%,安装主业的“压舱石”作用进一步凸显。

公司不断加强以机电安装、石油化工、建筑市政为核心的工程总承包业务,在重大项目、代表性工程上集中优势资源攻坚,做专做精做优主业。尤其是在供热、燃气等领域的“专而精”,树立了安装主业“大而专”的范式。十年间,累计承建了宕昌县、岷县、永登县、张掖市经开区、通渭县、徽县、积石山县、天祝县、华亭市、合作市、兰州市城关区等多个县市区集中供热工程,并将把省内专业市场积淀的成功经验复制到省外市场中去。近两年陆续承建了上安电厂至石家庄市供热长输管网及厂内配套改造工程获鹿段热力管道安装工程、晋州市城区供热管网新建

及提升改造项目二标段EPC总承包工程、宿迁市宿豫区供热管网改造工程等大型专业项目。

同时,公司紧跟国家战略导向,政策指向和资金投向,在“两重”“两新”等领域重点发力,积极融入“四强”行动,推动构建“一核三带”区域发展格局,优化布局重点区域市场,持续做强主业、做精专业。近两年承建的代表性工程有兰州石化榆林乙烷制乙烯项目、兰州公路港物流园二期工程、古浪—河口天然气联络管道站场工程、中川机场三期总图工程四标段、临泽县平川镇北滩330千伏汇集输电工程、拉萨市柳梧新区污水处理厂工程、张掖LNG储备中心二期、嘉峪关大友炭黑项目等。

千淘万漉虽辛苦,吹尽狂沙始到金。面对复杂多变的市场环境和日趋激烈的市场竞争,甘肃建投一安集团将坚定不移走好专业化发展之路,始终在核心业务领域保持优势,在细分领域里持续精耕细作,以专业化推动市场经营,以市场经营强化专业发展,突出主业、聚焦主业、做强主业,不断提升企业核心竞争力。

甘肃咨询集团生态环境有限公司揭牌成立

7月9日上午,甘肃咨询集团生态环境有限公司在兰州正式揭牌成立。

甘肃工程咨询集团党委书记、董事长张佩峰说,组建生态环境有限公司是甘肃工程咨询集团认真落实省委、省政府安排部署,积极服务筑牢国家西部生态安全屏障、建设美丽甘肃的重要一环,也是聚力深化改革攻坚、加力优化产业布局、推动创新发展的关键举措。公司整合了集团内部省水电设计院水保生态工程院、西部生态公司、省招标集团咨询中心等优质资源,将聚焦水土保持、生态修复、安全评价等重要业务,着力构建“规划—设计—环保—验收”全链条服务体系,为筑牢国家西部生态安全屏障提供

坚实技术支撑。公司将通过资质共享、项目联动等创新机制,构建协同发展新格局,致力打造全省乃至西部地区领先的生态环境业务全周期技术服务商。

今后,公司将以提升核心竞争力为支撑,抢抓政策机遇;深化关键技术研发、服务模式创新,不断拓展业务领域;构建资质共享、优势互补、人才互通的良性机制,合力打造发展共同体;坚持依法治企、合规管理,保障企业规范高效运行;推动党建和经营融合共进,以高质量党建引领高质量发展,努力绘就生态新画卷,为全省经济社会高质量发展注入绿色动能。

(曾姹)