



# 梧桐枝繁 引凤栖 同心聚力 开新局

## ——中国中小企业投资洽谈会侧记

新甘肃·甘肃日报记者 马小龙

七月的兰州,绿意盎然,活力涌动。7月4日,由甘肃省人民政府和中国中小企业协会共同主办,省商务厅、省经济合作中心承办的中国中小企业投资洽谈会在兰州举行。作为第三十一届兰洽会的重要活动之一,来自省内外的上百家中小企业代表及中国中小企业协会相关专家、学者齐聚兰州,共襄盛会。

“广大企业家要主动拥抱科技革命和产业变革,在新技术、新产品、新业态等‘新’字上下功夫,发展新质生产力,培育发展新动能。”活动一开场,中国中小企业协会会长李子彬发表题为《主动进化,拥抱变革》的主旨演讲,分析当下企业面临的挑战以及其中存在的机遇,鼓励广大企业家拼搏进取,奋发有为。

近年来,我国中小企业发展迸发强劲活力,成为促进经济发展的生力军,在新型城镇化、乡村振兴及发展新质生产力等方面发挥着重要作用。

甘肃高度重视中小企业的培育、发展,不断加强与中国中小企业协会的密切联系,协会专家团队多次深入陇原大地,全力帮助中小企业解决发展难题。甘肃从融资信贷、创新创业、数字赋能、品牌建设、跨境电商、绿色发展等各个方面,全力优化营商环境,制定扶持企业措施,为支持企业发展壮大提供了有力有效的政策保障。

栽好梧桐树,引得凤凰来。2024年全省招商引资落地金额7969.9亿元,增



7月4日,中国中小企业投资洽谈会在兰州举行。新甘肃·甘肃日报记者 马小龙

长33.69%。今年1月至5月实施省外招商引资项目3205个,到位资金2969.42亿元,同比增长35.98%。

“甘肃道地药材产量占全国一半以上,重离子加速器等高端医疗装备已在全国推广应用。”在产业推介环节,省工信厅副厅长邓话围绕电子信息产业链、生物医药产业链、有色冶金产业链以及装备制造产业链等向现场企业家展示我省资源禀赋和产业优势,并发出邀约——“投资甘肃正当时”。

“兰州通过集中盘活核心城区闲置楼宇资源,降低企业运营成本,让中小企

业能够将有限资金集中投入研发创新、设备升级、市场开拓等关键领域。”兰州市副市长阮强说,兰州一直以最用心的“店小二”服务精神,为企业发展提供全方位保障。

兰州市的推介让金保信社保卡科技有限公司政企经理汪雨眼前一亮,在西北市场看到了新的发展机遇。“作为外地企业,兰州市政府‘店小二’式服务让我们增强了在兰州投资发展的信心。”

白银市相关负责人围绕有色稀土产业链、循环工业产业链等6大优势产业链展开推介,以链为媒,与行业企业携手共

绘产业蓝图。金昌、定西、陇南等6个市州负责人依次登台,分别围绕本地特色优势产业和重点项目作精彩推介,与现场企业家分享投资机遇,谋划产业发展。

当前,我省正处于国家重大战略机遇叠加和自身优势加速释放的历史交汇期,“一带一路”、黄河流域生态保护和高质量发展等一系列国家战略,东中部产业向西转移、“东数西算”等政策措施,为我省高质量发展带来了前所未有的机遇,也为广大企业提供了难得机遇。

“这场洽谈会也让我们本地企业对甘肃有了更加深入的了解,看到了更多的投资机会。”甘肃胜财建设集团有限公司董事长马胜财告诉记者。

在随后的主题演讲环节,商务部国际经贸关系司原一级巡视员陈宁以《国际局势背景下,自贸政策助力企业出海》为题作演讲,为现场企业家讲解中小企业如何借助我国现有的多个自由贸易政策,出海拓展海外市场。

“在国家大力发展新质生产力的当下,中小企业要如何发力?”中共中央党校教授、国家战略智库首席专家姜平以“发展新质生产力,推进经济高质量发展”为主题,与企业家共同探讨其中的着力点。

探索发展新机遇,共谋发展新篇章。优质的服务理念、丰富的投资机遇、先进的发展观点……一系列思想碰撞与务实交流在会场中引起更多的共鸣。相信这场洽谈会将为中小企业的发展壮大提供新的动力,也为我省经济社会高质量发展注入新的活力。

新甘肃·甘肃日报记者 彭雯

“广西有知名的螺蛳粉,甘肃有著名的兰州牛肉面,希望我们能粉面融合、南北联动,携手发展!”“甘肃区位优势明显、资源禀赋优越,甘肃与贵州的合作恰逢其时、前景无限!”

金城夏意正浓,盛会和鸣正酣。

7月4日下午,广西贵州重点企业“请进来”活动——甘肃重点产业招商推介会在兰州举行,两地企业齐聚陇上,与甘肃各市州共谋发展、共话未来。

广西、贵州与甘肃交流合作源远流长,结下深情厚谊。

古老的丝绸之路和茶马古道,如纽带般串联起三地,让商贸往来、文化交流得以绵延,见证了不同地域间的文明互鉴。如今,新时代的西部大动脉西部陆海新通道建设成果显著,进一步拉近了三地的时空距离,密切了交流联系,桂黔陇三地在多领域携手共进,成绩斐然。

2024年,广西和贵州在甘投资实施项目分别为16个、19个。

当前,甘肃正处在国家重大战略机遇叠加和自身优势加速释放的历史机遇期,正成为“低成本、高回报”的最佳投资和产业转移目的地。

“越来越多的贵州企业,深刻认识到甘肃的独特优势与发展机遇,积极投身于这片充满活力的热土,与此同时,甘肃的优秀企业也纷纷走进贵州,在大数据、大健康、新能源等新兴产业领域寻求合作,探索共赢新路径,生动诠释了‘双向赋能、互利共赢’的合作真谛。”贵商总会常务副会长、秘书长,诚祥投资集团董事长孔祥柱说。

本次推介会,10余家贵州商会及40余家企业怀揣着对甘肃发展前景的高度认同,带来了涵盖精密制造业、大数据、新能源、大健康、现代农业等战略性新兴产业的合作意向,期望与甘肃开展全方位、多层次、实质性的合作。

“甘肃有敦煌莫高窟、鸣沙山月牙泉、张掖七彩丹霞等久负盛名的文旅资源。”提起甘肃的旅游资源,广西旅游发展集团党委委员、副总经理韦贵儒如数家珍。

韦贵儒认为,同样拥有得天独厚文旅资源的广西与甘肃在旅游产品上具有很强的互补性,希望两地能在客源互送、项目合作、业态联动方面开展深度合作。

“今天站在这里,我不仅是代表一家航天央企来作交流,更是带着一颗回报桑梓的赤子之心。”中国航天科工十院通联航天工业有限公司党委书记、董事长张福祥是土生土长的甘肃白银人,看到甘肃如今的发展新貌与转型速度,惊叹之余,更是为故乡奉上了满满诚意——

“此行,希望能与甘肃本地在有色金属、化工新材料、高端复合材料、高端装备制造零部件、元器件等领域的优质供应商伙伴建立紧密联系,与甘肃本土在光伏组件制造、电站开发建设、智能运维管理等方面的企业共同探索光伏能源项目合作的模式与路径,为谱写中国式现代化甘肃篇章贡献一分坚实力量。”

活动现场,张掖、武威、白银、平凉、临夏等市州纷纷介绍城市名片、推介重点产业,以十足诚意向企业客商发出招商“邀请函”、抛出招商“橄榄枝”。

嘉峪关广银铝业熔炼炉和铸井改造项目、金昌市年产40万吨磷酸和30万吨净化磷酸项目、白银市农产品提质增效项目等12个项目进行了现场签约。此次活动共计签约招商引资项目44个,涉及石油化工、新能源及装备制造、新材料、数字信息、特色农产品及食品加工等领域,签约金额284亿余元。

从巍巍乌蒙到莽莽祁连,从多彩贵州到如意甘肃。三地共同服务国家经济社会发展大局的目标高度一致,共同努力创造美好未来的心意相通。

——广西贵州重点企业“请进来”招商推介会扫描

# 共聚陇上 共话发展 共谱新篇



7月4日,兰洽会展馆外装扮一新。新甘肃·甘肃日报记者 田蹊 马伊星

## 让“甘味”云端出圈

### ——“黄河之夜 电商盛典”暨甘肃省第四届直播电商大赛颁奖典礼速写

新甘肃·甘肃日报记者 李文慧

直播电商结硕果,黄河之畔迎宾朋。在第三十一届兰洽会开幕之际,7月4日晚,由省商务厅、省委网信办、省人社厅、省农业农村厅、省供销社、省广电总台等部门联合主办的“黄河之夜 电商盛典”暨甘肃省第四届直播电商大赛颁奖典礼在兰州举行。

为进一步推动我省电商产业发展,充分发挥直播电商在拓市场、促消费、稳就业、惠民生、强合作等方面的重要作用,今年3月,省商务厅牵头主办并启动了以“甘味天成·云端出陇”为主题的甘肃省第四届直播电商大赛,通过“以赛代训、以赛提技、以赛促销”的模式,有效挖掘并培育了一批兼具专业素养与实战能力的电商新锐人才。

“这里就是中国最大的当归党参黄芪交易市场,岷县的‘三大将军’当归、党参、黄芪把根深深扎在了这片土地上,慢慢地,好日子也跟着生根了……”颁奖典礼上,平凉选手高娅玲的网络短视频引人注目,视频中,她用亲切接地气的方言生动地推介着岷县中药材。她也因独特的风格从众多参赛者中脱颖而出,获得本届大赛短视频赛道“最佳传

播奖”。

“很荣幸能参加本次大赛,通过这个平台,我有机会和其他优秀的选手们一起学习交流,收获了许多!我们甘肃有太多的宝藏了,我会继续用镜头来记录,让更多人了解‘甘味’,爱上‘甘味’。”高娅玲告诉记者。

随后,直播赛道“璀璨星光奖”“闪耀新星奖”“魅力直播奖”“新荷奖”,短视频赛道“最佳创意奖”“最佳单项奖”等奖项依次揭晓。现场还颁发了优秀组织奖,武威市商务局、平凉市商务局、庆阳市商务局等部门获此殊荣。

在颁奖典礼的第二活动现场,“甘味出陇”的专场直播活动同时开启。“今天是‘黄河之夜 电商盛典’,我手上拿的这款兰州牛肉拉面优惠力度很大哦。”这款甜醅子口感非常好,是我们甘肃最具代表性的一种甜品。”直播间里气氛热烈,两位主播卖力介绍着“甘味”产品,点燃了网友的消费热情。

省商务厅有关负责人介绍,本次大赛有2000余名陇原电商达人同场竞技,2万余场赛事直播汇聚直播赛道,网络销量超过200万单,800余个优秀视频集结短视频赛道,观看量破2亿人次,累计带货销售额突破5亿元,共同

助力“甘味”产品在云端璀璨绽放、畅销全国。

与往届相比,本届大赛更加注重赛事成果转化。大赛期间成功构建“政府引导、高校支撑、企业参与”协同发展平台,兰州石化职业技术大学国际商务学院、兰州致优职业培训学校、“甘味”品牌中心分别

被授予人才培养、孵化与实践基地称号,一批在比赛中崭露头角的优秀选手在赛事期间即与省内优质供应链企业签订了就业意向协议,实现了人才与产业的无缝对接。



7月4日晚,“黄河之夜 电商盛典”暨甘肃省第四届直播电商大赛颁奖典礼在兰州举行,图为歌舞表演环节。新甘肃·甘肃日报记者 冯乐凯

## 强信心 看发展 企业家说

### 杜常俊:甘肃为企业发展搭建优质服务平台

新甘肃·甘肃日报记者 王聪

“兰洽会的举办为本土民营企业提供了宝贵的发展机遇与平台,极大地提振了我们发展的信心和决心。”甘肃御色科技开发有限公司总经理杜常俊在接受记者采访时说。

作为一家专注于敦煌岩彩矿物颜料研发、生产和销售的高新技术企业,甘肃御色科技开发有限公司历经11年发展,组建专业团队致力于矿石颜料复原研究,目前已成功恢复215种传统矿物颜料色系,重现了1600年前敦煌颜料的完整色谱体系。这一成果不仅填补了国内传统矿物颜料的空白,更为古建筑、石窟、寺观及古画修复提供了关键材料支撑。

“甘肃资源丰富,产业动能蓬勃,为我们开展矿物颜料深加工奠定了坚实基础。我们的产品原料主要来自白银、金昌、酒泉等地的铜矿、铁矿、锰矿等矿产资源。产品目前供应至青海、西藏等地。”杜常俊表示,兰州突出的区位优势,为企业拓展市场、吸引人才、链接资源提供了有力支持。

近年来,公司建成了集生产、研发和销售展示为一体的综合性“敦煌岩彩发展基地”,并按照国家标准建成了符合环保要求的现代化厂房及配套设施。目前企业工艺化改



杜常俊

造已完成,现代化生产线投产,各类矿物颜料产品年产量预计可达到400余吨,产值10亿左右。

杜常俊说,作为植根甘肃、本土成长壮大的企业,甘肃御色科技的发展离不开政府的鼓励与扶持。创业期间,各级人社部门在人才队伍充实、平台搭建、专家支持及项目资金等方面给予了大力扶持,让他深切感受到当地政府为企业营造良好发展环境的满满诚意。“从项目入驻之初的场地支持、政策解读,到后续的融资对接、导师辅导、市场推广等全流程、全方位服务……这些细致入微的帮助,让企业更加专注于产品研发与市场开拓。”他深有感触地说。

杜常俊表示,希望借助兰洽会这一重要合作交流平台,对公司的优质产品进行推介宣传,进一步提升“敦煌岩彩”和“敦煌文化”的知名度和影响力。