



以金融之笔助力我省高质量发展

——甘肃银行年度多项核心指标稳健增长

王晓 李贵勇

3月28日,甘肃银行正式发布年度业绩报告,交出一份令人瞩目的答卷:截至2024年末,该行总资产规模突破4147.07亿元,同比增长超6%,正式跻身“4000亿城商行俱乐部”;全年实现营业收入59.54亿元,净利润5.82亿元,多项核心指标稳健增长。

作为我省金融服务的“排头兵”,甘肃银行始终坚守“服务地方经济、服务‘三农’发展、服务中小企业、服务城乡居民”的市场定位,以深耕本土的金融力量,在服务实体经济、践行国家战略、润泽民生福祉中,书写了金融“五篇文章”的生动实践,为陇原大地的经济社会发展不断注入强劲动能。

锚定“五篇大文章” 金融“活水”精准滴灌实体经济

中央金融工作会议提出做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”的战略部署。甘肃银行迅速响应,制定五大专项方案,以创新驱动、精准施策,将金融“活水”引向实体经济的核心领域。

绿色金融——擦亮生态底色,赋能低碳转型。甘肃银行紧抓“双碳”机遇,将绿色金融作为转型突破口。2024年,向清洁能源、绿色装备制造等领域投放贷款超70亿元,年末绿色贷款余额近200亿元,增速达24%。在河西走廊的风电场、陇东高原的光伏基地,绿色信贷的“及时雨”正助力甘肃从“风光大省”向“绿电强省”跃升。

科技金融——创新产品矩阵,激活产业动能。面对科技创新企业的“轻资产、高成长”特征,甘肃银行推出“科技贷”“惠知贷”等专属产品,科技贷款余额达100亿元,增速超21%。从兰州新区的生物医药产业园到天水智能制造产业基地,科技金融的精准浇灌,让“甘肃智造”的种子破土成林。

农行甘肃省分行: 银团领航为能源转型注入金融“活水”

近日,作为牵头行的农行甘肃省分行成功为华电永昌抽水蓄能电站项目搭建起银团贷款桥梁,审批授信高达25亿元,参贷金额达20.5亿元,一举创下省内同业最大份额,在金融服务国家能源战略的征程中镌刻下浓墨重彩的一笔。

为精准契合我省能源发展,农行甘肃省分行精心布局,构建起“专班推进+专项政策”的服务机制,为抽水蓄能项目量身定制专属服务方案,开辟绿色通道,大大提高了工作效率。截至目前,该行已累计审批抽水蓄能项目6个,总授信金额达324亿元,为地方能源发展注入源源不断的金融动力。此次重点支持的永昌抽水蓄能电站,总投资94.87亿元,总装机容量120万千瓦。项目建成后,将优化甘肃电网电源结构,缓解电网调节压力,促进新能源高效消纳。同时,该项目还将带动“新能源+”产业的蓬勃发展,让能源开发与生态旅游共同发展。

近年来,农行甘肃省分行始终紧扣“双碳”目标,以创新为笔,以金融为墨,绘制出“风光水储一体化”综合融资服务模式的壮丽画卷。通过建立央企客户“名单制”管理、配备专属服务团队、实施差异化信贷政策,已为12家头部能源集团在甘企业提供个性化、定制化的金融解决方案。

下一步,该行将坚定不移地加大在清洁能源领域的投入,全力支持“沙戈荒大基地”等重点工程,为我省构建新型能源体系贡献更多金融力量。(樊兆琦)

甘肃农信:金融“春雨”润春耕

滑斌 范卫成

近年来,甘肃省农村信用社联合社(以下简称“甘肃农信”)积极践行农村金融主力军、乡村振兴排头兵、普惠金融领跑者的职责使命,跳起摸高促发展,满弓紧弦助春耕,通过加大信贷投放、优化服务模式、下沉服务重心、强化科技赋能等举措,为全省春耕生产注入金融“春雨”。

创新服务模式 精准滴灌田间地头

甘肃农信聚焦春耕生产“短、急、快”的资金需求特点,创新服务模式,开通绿色通道,简化审批流程,确保资金高效直达农户和农业企业。各行社组织客户经理深入田间地头,走访调研客户发展计划与资金缺口,为春耕生产按下“加速键”。秦州农合银行重点关注“花牛苹果”“秦州大樱桃”等优势特色产业金融需求,创新推出“富农苹果贷”“富农樱桃贷”等系列产品专属信贷产品,持续加大金融支持力度,满足了不同经营群体的金融需求。静宁农商银行针对“一县一业一品”发展模式,创新推出“仓单质押贷”“六大产业链”“金果快贷”等特色信贷产品,从果树育苗、套袋、挂果、采收、运输、加工、贮存全链条跟进,更好地满足果品全产业链上下游金融需求,助力做大做强苹果产业。

静宁县贾河乡剪岔村村民任某现种植苹果30亩,每年果树施肥、套袋、采摘时,需支付农资及人工费用,资金需求较大。静宁农商银行工作人员得知后,上门为其现场评级授信并发放农户小额信用贷款30万元,解了燃眉之急。

下沉服务重心 送政策技术到农户

甘肃农信充分发挥人缘、地缘、亲缘优势,组织人员深入田间地头,精准对接农户需求。按照“无缝对接、一户不落”的工作要求,全力推行“整村授信”“名单制”,走访大棚种植、农产品加工等农业生产主体,以服务覆盖面保证信贷需求了解到位、服务到位。在全面推广授信用信、加大对下乡营销力度的同时,借助“CRM+”“背包银行”等线上系统,通过微信公众号、厅堂电视宣传、人员入户宣传等多种途径,方便客户线上发出申贷“信号”,有效缩短办贷时间,提高服务便捷度,让更多农村经营主体享受到阳光服务、上门服务、限时服务、管家式服务。

康县农商银行充分发挥金融助理优势,采用“整村授信+网格化”模式,精准对接特色农业产业链企业,提供定制化融资方案,累计发放涉农贷款1836笔、金额11208万元。其中,支持春耕生产贷款1076户、金额6325万元。

酒泉农商银行坚持以市场为导向,以

客户为目标、以政策为机遇,加大与甘肃省农业担保有限责任公司和甘肃金控酒泉融资担保有限公司沟通合作,深入推进营销“农担贷”“兴陇快贷”业务,切实解决农户、涉农企业融资难、融资贵的问题。

保障农资供应 护航产业链增效益

针对春耕农资需求,甘肃农信发挥党建引领作用,强化对农资生产、销售企业等春耕备耕全产业链的信贷支持。

漳县联社以“精准、快速、灵活、优质”的金融服务,全面提升春耕备耕金融支持力度,确保春耕备耕资金投放到位。该社优化提升“党建+金融”服务模式,让党员冲锋在乡村振兴最前沿,派员骨干力量到各行政村担任“金融助理”,收集客户信息,让客户足不出户就能享受到金融服务。党员与员工“结对子”走访小微企业、新型农业经营主体、农户,精准宣传信贷产品,确保信贷需求了解到位,服务到位。

宁县农合银行围绕农业特色产业布局,重点支持果蔬种植、畜牧养殖等优势产业,加大对小微企业的信贷倾斜力度,优先保障种子、化肥、农药、农机具购置等关键环节的资金供应,推动金融资源精准滴灌。该行累计走访农户11872户,授信9041户69335.95万元;发放春耕备耕贷款2.2亿元,惠及农户3100余户,增速同比上一年增长8.37%;累计支持1215户家庭购置生

知,破解“三农”融资难题需从机制上破题。2024年,该行成立总行级“乡村振兴金融部”,并在19家一级分支机构同步设立普惠金融与乡村振兴专营部门,形成“总行统筹一分行联动一支行落地”的三级服务体系。这一架构打破传统银行层级壁垒,实现政策直达田间地头。

“千亿工程”——输血造血并举。甘肃银行设立“乡村振兴金融部”及19家分支专营机构,构建“总行—分行—支行”三级服务体系。累计投放涉农贷款820.21亿元,“甘农贷”示范工程余额达43.22亿元,“牛羊菜果薯药”六大特色产业贷款余额58.15亿元。从定西马铃薯产业园到甘南牦牛产业集群,产业链金融模式激活乡村经济“一池春水”。

重大项目“护航者”——精准对接,提速增效。2024年,甘肃银行组建授信联合工作组,建立平行作业模式,全年投放公司贷款590亿元,重点支持省“三个清单”项目,领导包抓项目及招商签约项目。从兰张高铁三四线工程到“东数西算”庆阳枢纽,金融资源的精准配置,为甘肃基建与产业升级注入了强劲动能。

区域特色“代言人”——文化赋能,品牌出圈。一张张主题银行卡,成为传播陇原文化的一张名片。金塔胡杨卡绘就大漠秋色,雄关卡铭刻长城精神,玄奘之路卡重现丝路传奇……甘肃银行联合地方政府、企业发行10余款特色联名卡,将金融产品与地域文化深度融合,品牌知名度与地方认同感“双提升”。

润泽乡村沃野

金融春雨滋养田野希望

乡村振兴,金融先行。甘肃银行深

扶贫扶弱“暖心工程”——补齐服务短板。针对脱贫人口、残疾人等群体,甘肃银行累计投放扶贫小额信贷92亿元,惠及21万建档立卡户。在临夏、陇南等脱贫地区,金融帮扶政策与防返贫机制有效衔接,让“金融阳光”照进我们每个角落。

2025年,适逢“十四五”收官与“十五五”谋篇之际。甘肃银行董事长在年报致辞中表示:“我们将以‘五篇大文章’为纲,持续优化资源配置,深化数字化转型,在服务现代化新甘肃建设中彰显金融担当。”

从祁连雪山到陇东梯田,从河西走廊到黄河之滨,甘肃银行以4000亿资产规模为基石,以“五篇大文章”为画笔,在陇原大地上描绘出一幅金融与实体经济深度融合的壮美画卷。这既是本土银行坚守初心的生动实践,更是新时代金融服务高质量发展的典型范例。今后,甘肃银行将继续以金融“活水”滋养陇原,书写更加璀璨的发展篇章。

王茂盛

黄河流经甘肃913公里,覆盖全省9个市州和59个县市区、34%的国土面积。农发行甘肃省分行牢记使命、主动作为,积极服务黄河流域生态保护和高质量发展,以政策性金融力量全力守护黄河安澜。今年以来,该行累计发放黄河流域生态保护贷款71.76亿元,占全行累放贷款的70.75%,余额达1036亿元。

战略引领 锚定黄河保护“坐标系”

农发行甘肃省分行坚持以“上游意识”强化“上游担当”,有机统筹国家所需、甘肃所盼、农发行所能,科学制定服务黄河战略的实施意见,提出3个方面、11条细化措施,明确把黄河干流及支流水利工程、黄河上游水源涵养、水土生态综合治理、河西走廊清洁能源基地等作为支持重点,为陇原大地“水更清、山更绿”提供政策性金融支撑。

精准发力 构建营销服务“新格局”

农发行甘肃省分行建立“首席营销官”机制,省分行班子成员多次到省直有关部门拜访对接,推动重大项目落地。同时,参与甘肃省黄河战略年度计划编制,与政府有关部门建立重大项目联合筛选机制,构建省市县三级联动营销体系。针对基层营销短板,该行组建专业化服务专班,常态化开展“黄河行营销活动”和“客户服务强基行动”。今年以来,新营销入库黄河流域生态保护项目10个205亿元。该行还创新“项目办贷会商”机制,通过市县三级协同优化办贷流程,实现从项目谋划到资金投放的全周期提速。数据显示,目前该行黄河流域生态保护项目在项目储备库达118个,总投资超1941亿元,形成“储备一批、审批一批、投放一批”的良性循环。

创新驱动 激活绿色发展“原动力”

农发行甘肃省分行建立信贷资源动态调配机制,对重大项目信贷资金需求实行优先分配、优先供应。2024年,累计发放黄河生态保护贷款158.81亿元,余额居农发行系统第二位。该行根据不同项目特点确定不同支持方式,采用“公益性项目+资源”模式,支持农村生态环境治理项目。综合运用好公益性项目和经营性项目,支持县镇供水、污水处理项目。用“土地+”模式,支持农田建设和城乡融合项目等。同时,该行通过项目案例、办贷指引、在调评中心设立项目审核中心等举措,积极帮助基层行谋划项目,融资融智创新发展。

在农发行甘肃省分行的金融支持下,黄河兰州段治理成效显著,“黄河之滨也很美”城市名片更加亮丽;庄浪河流域生态发展共同体项目有序推进,黄河生态环境高水平保护取得实效;陇中地区引洮供水工程惠及57万群众,历史性解决饮水难题……

2025年是“十四五”规划收官之年,农发行甘肃省分行将紧紧围绕守主业、防风险、强管理、促发展主线,坚定不移全面深化改革,进一步强化协同高效,为推动黄河流域生态保护和高质量发展不断迈上新台阶贡献应有力量。

财经简讯

“兰州银行杯”2025兰州马拉松新闻发布会举行

4月2日,“兰州银行杯”2025兰州马拉松新闻发布会暨品牌推介会在兰州奥体中心如意华亭酒店举行。会上,兰州银行与兰马连续第十二次“牵手”,以同心同行的奔跑之姿,共绘金融赋能城市发展新蓝图。

长期以来,兰州银行秉承“服务地方、服务中小、服务民营、服务居民”的市场定位,认真践行企业社会责任,积极支持地方经济、文化和体育事业发展。自2011年首届兰州马拉松创办以来,兰州银行始终以参与者、推动者的身份为马拉松赛事的举办提供全程支持,助力将赛事打造成更具影响力的大众体育盛会。

“始终如一的坚守,源于兰州银行对兰马的热爱与信心,更展现了兰州银行践行与城市共生共荣的使命与担当。”兰州银行相关负责人在致辞中表示,在高质量发展的马拉松赛道上,

兴业银行兰州分行与甘肃省退役军人事务厅签署战略合作协议

近日,国家金融监督管理总局甘肃监管局、甘肃省退役军人事务厅在兰州共同举办金融支持退役军人创业创新推进会。会上,甘肃省退役军人事务厅与兴业银行兰州分行签署战略合作协议。协议的签订旨在整合资源、创新模式,在退役军人就业创业、生活保障等方面推出“一揽子”综合金融服务,为退役军人提供精准有力的金融创业创新扶持。

兴业银行兰州分行用实际行动践行社会责任,积极投身退役军人关爱事业。自2022年与兰州市退役军人事务局签署战略合作协议以来,该行充分发挥网点、人员和产品优势,在全辖11家综合性营业网点开通了“拥军优抚”优先窗口,开立专属权益拥军卡,携手军休老年大学打造“安

乐人生”俱乐部,为退役军人、军属和其他优抚对象提供全面的综合金融服务。针对退役军人创业资金难题,兴业银行兰州分行依托与甘肃省退役军人事务厅签署战略合作协议契机,加强双方信息共享、渠道共享,推出个人经营贷款、“兴闪贷”等多款特色产品,配套灵活便捷、随借随还、绿色通道等优惠政策,全力满足退役军人融资需求。截至目前,该行已办理拥军卡近2000张,累计投放信贷资金超1.2亿元。

兴业银行兰州分行将以本次战略合作协议签订为契机,进一步加深银政合作,携手甘肃省退役军人事务厅,通过产品、服务、科技等优势,探索拥军优抚工作新模式,持续加大资源投入与保障力度,为退役军人提供优先、优质、优惠的金融服务。(吕晓晴)

交通银行甘肃省分行:金融助力汽车贷款扩面上量

今年以来,交通银行甘肃省分行认真贯彻落实党中央、国务院关于积极发展绿色低碳消费市场的部署要求,抢抓汽车消费升级换代机遇,积极推动汽车金融服务,汽车贷款较去年同期增长112%。

交通银行甘肃省分行高度重视汽车金融服务,研究制定服务方案。行领导带头走访头部车企和经销商,充分了解金融需求,建立合作机制。客户经理驻点4S店提供专业服务,协同开展车展、试驾试乘等服务活动。目前,该行已实现省内头部汽车经销商合作全覆盖,与省内177家经销商合作开展汽车金融服务。

为让客户享受“以旧换新”政策红利,交行与4S店合作,帮助购车人申请“以旧换新”补贴,并在此基础上

给予消费优惠和贷款优惠利率,降低客户购车成本,提升购车体验。

针对居民的汽车消费贷款需求,该行推出“汽车分期好商贷”和“交银车贷”两款特色产品。“汽车分期好商贷”专门针对持有交通信用卡且想通过信用卡分期购买汽车的客户。交通客户经理上门服务,通过移动终端设备上传贷款资料,按照系统操作即可完成贷款申请,贷款额度高达100万元。“交银车贷”放款快,经过线上审批后,可在1至2小时内完成放款,实现当天申请、当天提车。客户通过手机扫描“交银车贷”二维码发起融资申请,通过线上系统交互,完成贷款线上申请审批等操作,最高可获得50万元贷款额度。(李爱贤)

农发行甘肃省分行:
扛牢『上游担当』
守护黄河安澜