

牢记嘱托 奋力谱写中国式现代化甘肃篇章

(接1版)

“无工不富,无工不强”,是众多地区发展的制胜法宝。一直以来,清水不是没努力。

可多少年,说起工业化,清水只能谈酒业。“天河春”“充国酒”,清水打造了闻名陇上的酒业品牌。为了从工业中杀出一条血路来,十多年前,当地还实施了总投资2亿元的天河生态酒业技改扩建项目。

毋庸讳言,这依然是在传统的农业延伸链上做文章。对清水来说,工业照旧是最令人伤心的短板。

清水有水名曰牛头河,有山名叫牛头山,清水工业化发展的“牛鼻子”究竟在哪?

党的十八大以来,习近平总书记就中国经济高质量发展发表了一系列重要论述。

思想之光照亮航程。

招商引资是经济发展的源头活水,是事关高质量发展的战略工程。对于清水来说,要把奋斗目标变为生动现实,招商引资就是重要抓手。

然而,“招”什么,从哪“引”?

局部问题,往往要从全局中寻找答案。

不谋全局者,不足以谋一域。天水市和清水县认识到,在宏阔的历史视野里,顺应产业发展大势,积极主动承接东中部产业转移,以招商引资为牵引,推动新型工业化破局。

2022年春天,天水市决策层借助深化东西部协作机遇,积极与山东客商接洽,叩门拜访,诚意招商,山东华贸控股集团有限公司决定前来考察。

刚开始,清水只是山东华贸考察的最后一站,并不是他们合作的首选。

借东风、谋大势,清水把项目落地建设作为推动经济转型升级的重要抓手,促进社会跨越发展的强大引擎,全方位主动出击。

把准功能定位、放大特色优势,为迎接企业团队第一次实地考察,清水做了大量前期准备和调研工作。

比资源、话环境、谈思路……在接待前来考察的企业团队时,清水县领导诚意满满,端上了精心“烹调”的举措。

“对于清水县领导的态度、决心和做事的细节,我们非常感动。当年6月1日,仅仅接触了一周时间,我们就与清水签约了。”山东华贸控股集团有限公司常务副总裁徐瑞告诉记者,本来他们准备在其他地方建厂,但被清水诚恳的态度打动,决定到清水扎根。

启示二:项目何以留住

——良好的营商环境是投资兴业的“广袤沃土”,越是传统农业县,越要在优化政务服务、提升要素保障等上面下功夫,为企业创造广阔的发展空间

清水县清醒地认识到,引进来,是为了留得住。要想让这一工业项目在清水“立得住”“长得壮”,就得把优化营商环境建设作为高质量发展的“生命线工程”来抓。

“绝不能让营商环境成为制约招商引资的‘内伤’。”李菊霞观点鲜明,“现在招商引资竞争强、难度大,大家都得恪守政策红线、底线,我们只能尽最大努力拼环境、拼服务。好的营商环境就是生产力,就是竞争力。”

“怎么办?这和当初县里给山东华贸承诺的不一致了!”清水县有些领导有点挠头。

不可否认,山东华贸之所以选择清水,其中一大原因是,经前期初步勘查,县里有较为丰富的石英石资源,这正是复合陶瓷项目所需的原料。

没想到,经过详勘,当地石英石资源仅能供企业用一两年,远远“吃不饱”。

“好的营商环境,首先就得政府要讲诚信、重承诺、守信用。”清水县决定,不遮不掩,趁现在只是签约,给企业第一时间解释自身资源实际情况,让企业定夺。

令他们颇为意外,得知此事,山东华贸态度愈加坚决,相邻县区不是有丰厚的资源吗?项目既然签了约,就绝不搬走!

将心比心。这愈发让清水县树立了坚定的服务理念——只要企业定了干,一切手续政府办。

如何推动这一项目早落地、早开工、早投产?清水县成立了由县长为组长的工作专班,建立了县委常委会一月一研究,县政府常务会半月一推进、专班周调度、日统计的工作机制,确保精准调度、高效推进。

特别是去年以来,我省全力推动招商引资大突破,先后部署开展“优化营商环境攻坚突破年”行动和“优化营商环境提质增效年”行动,大力营造重商亲商、亲商爱商、护商安商、利商富商的浓厚氛围。

以此为抓手,清水全面发力,满怀激情深入推动营商环境“大优化”。

一个农业县的工业突围



① 市民在清水县政府服务大厅办理业务。

② 清水县复合陶瓷耐材一体化综合循环利用项目生产车间。

③ 清水县复合陶瓷耐材一体化综合循环利用项目建设现场。

本组图片:新甘肃·甘肃日报记者 冯乐凯

她对企业要用的黄门镇台子村的地,太熟悉了。15年前,张燕刚工作时,恰好在这里当驻村干部。清水大多是山地,川地很少。除了县城所在的地方,就数这块川地平了,还沿河。

地理条件优越,交通区位也好。这块在镇政府斜对面的地,离高速公路很近。拆迁难度可想而知。

“两个多月,不要说拆迁,征地都完成了。”张燕现在提及,都有点激动。她忘不了,那段时间,她经常在微信群里看到,深夜十一二点,县领导还深入农户,给村民做思想工作。

地征来了,问题又来了,新建的厂区大门口正对着河,可没桥。

“金桥银路”,比起修路,修桥花费更多。只有短短60多米长的桥,得花800万元。

县里二话没说,在财政非常紧张的情况下,不到三个月时间,就建成了一座坚固的铁桥。

企业用电,需要政府配套建设110千伏专用绿色通道。

县里紧急筹资1700多万元,一边和省电力公司协调,一边征地拆迁挪电杆,两个月时间就全线建成。

对清水来说,山东华贸的事,一点都不能耽搁。“保姆”式的服务,让企业在“少跑腿”中,感到切切实实的温暖,也使企业干劲十足。

徐瑞告诉记者,山东华贸在江苏、山东等地现有四个项目,论营商环境,他首先得给清水点个赞。

政府、企业双向奔赴。一个清水人骄傲的速度诞生了——项目2022年6月签约,当年11月就开工建设,仅用了5个月时间。

项目开工了,优化服务、要素保障不能就此停步。

清水火车站以前只有客运。可山东华贸所用的石油焦原料,得进口。县里与企业、兰州铁路局沟通了七八次,今年11月4日,清水火车站货运站首次投运。

当天,这一复合陶瓷耐材项目所需的3600吨石油焦原料,从山东日照港运抵清水。看着堆积如山的原料,企业负责人的干劲更足了。

为了保障货运站顺畅运行,11月中旬,县领导与企业又到兰州铁路局协调相关事项。

启示三:项目何以推进

——必须常态化纵深推进“三抓三促”行动,在项目一线淬炼干部作风,着力破解制约发展的痛点、堵点,努力为客商提供便捷、高效的贴心服务

“电路短路都找我!”放下电话,清水县工业集中区管委会主任王国全颇为不悦。

50多岁的他觉得,干了大半辈子,好歹在县里也是个正科级干部。可自打和山东华贸打交道,这家企业啥鸡毛蒜皮的事都要他协调。找砂石料、修路挖坑……这不,中午还在休息,事又来了。

想是这么想,也得解决啊!出于责任心,王国全连忙给县供电公司负责人打电话,请他们派人赶赴黄门工业园区。当天下午一上班,问题就解决了。

现在回想起刚和山东华贸打交道时的心境,王国全对记者很是坦然。

在他看来,虽然他和项目建设、工业企业打了一辈子交道,但毕竟,清水历史上从来没有过这么大的工业项目。对包括他在内的很多清水干部来说,在与山东华贸的接触中,他们也在成长。

复合陶瓷项目的落地,在清水县领导看来,正是对干部队伍能力作风的一次全面检验和提升。

去年以来,我省认真开展“三抓三促”行动,引导督促各级党员干部全力以赴干事创业、一往无前促跨越,奋力谱写中国式现代化甘肃篇章。

清水县全力纵深推进“三抓三促”行动,在复合陶瓷项目建设中,引导党员干部始终坚持问题导向,努力提升执行力,促进项目大落实,推动干部队伍能力作风建设走深走实、见行见效。

不会干不行——

“以前,县里没有多少工业项目,我们的干部也没接触过太多相关行业的人和事。现在,这么大的工业项目来了,征地拆迁要参与,企业落户咋服务,园区项目如何建,产业政策有哪些?……”

王国全要求工业园区干部在学中干、干中学,加快弥补知识空白和素质短板,真正成为复合型人才,早日成为谋发展、抓发展、促发展的行家里手。

不实干不行——

走进项目一线,带动作风转变。在复合陶瓷项目建设中,清水县认真倾听企业诉求,真诚回应企业关注,围绕企业所需所盼,一个一个节点推进,切实解决企业困扰。

为了赶工期,今年春节前,企业想趁农民工返乡时招200多名焊工,将冶炼车间300多个挡火墙的支架全部焊完。这样,春天车间正式动工建设时,焊接就基本干完了。要不,这些话,三五个人得焊一年时间。

不要说大过年了,就算平时,一个小县,一时半会,从哪找这么多的焊工?

清水县常务副县长马杰主动走进直播间,人生第一回“县长直播带岗”。面向广大网友,他化身“岗位推销员”,“屏对屏”介绍企业的需求、劳动者的薪酬待遇。

线上,为企业和求职者搭建“桥梁”,清水县的,甚至麦积区的、张家川县的一些焊工很快集结;线下,各部门各乡镇积极行动起来,动员亲戚朋友,将十里八乡会焊接的人都找来,解决了企业的燃眉之急。

最后,用了两个月时间,300多个支架全焊完了。

不主动干也不行——

清水县引导党员干部明白,好企业是清水高质量发展的“本钱”。主动上门对接,为他们办实事、解难题,就是真正的担当作为,就能为发展增添更多活力。

“和企业打交道多了,深感企业尤其注重效率。”在一次次地帮企业解决一件件“小事儿”的过程中,王国全的思维悄然转变了,“我们眼中的小事儿,在企业那儿就是大事,光靠他们还真一时半会解决不了。原以为企业可以自己克服的小困难,对他们来说很可能就是无法逾越的大山。”

慢慢地,王国全不断增强工作的主动性、自觉性。从以前的“烦透了”,开始主动替企业着想。

去年国庆假期前后,清水连续下了9天雨。企业马上挖好的冶炼车间基坑,长400米、宽60米、深4.5米,眼看就要被连绵的雨水填满了。这么大的坑,周边又没有水渠,要是雨水真填满了,就会引起四周的塌陷。

企业急,王国全心里也急。9天时间,包括他在内的相关部门负责人都没休息。大家集思广益,第5天,县水务局技术人员终于想出个“土办法”,借地势走向,在基坑四周挖了壕沟,然后将塑料布铺在里面,一条简易的排水沟就形成了。别看简单,倒起了大作用,终于将基坑的雨水引出去了。

难题迎刃而解。可王国全觉得,这也提了个醒,厂区的道路还没硬化,要是再下大雨,不

是又耽误工期?

硬化道路、修筑排水渠,很快提上议事日程。冬季施不了工,他就督促企业优化道路设计、备料。今年一开春,用了两个月时间,这些工程就完工了。

项目推进效率提高了,干部自身能力也提升了。

去年,王国全带领的工业集中区管委会,获得了清水县2023年度政府直属事业单位及政府部门管理单位工作考核优秀奖。

“全县那么多单位,优秀只有六个,我们考核是第二名。到工业集中区管委会工作快十年了,这回破天荒拿了优秀!”王国全给记者指着挂在单位楼道显眼位置的奖牌,自豪之情溢于言表。

干部能力作风之变,最终指向的是发展之变。把干部在这一项目建设中展现的作风、激发的干劲不断投入推动高质量发展的生动实践中,复合陶瓷项目的溢出效应在清水不断延伸——

马杰递给我们一份材料,是前一阵子浙江客商前来考察玄武岩纤维复合材料项目时,县里准备的。

这份材料,再不像以前招商引资的资料那样简简单单了,有21页厚。既有矿产资源情况,又有企业落户当地的八大优势,还从企业的角度条分缕析,上下游的市场在哪,投资清水的可行性在哪,项目落地后如何推进?……

在他看来,这就是个佐证,清水许多干部现在开始从“被动应对”到“主动作为”,考虑问题就不就事论事了,主动为企业服务的意识更浓更强了。

有了这样浓厚的服务意识,今年,清水县在与黑龙江、安徽、四川等省的六七个县区同台竞争中,最终获得了上市公司众兴菌业的青睐。

10月,众兴菌业发布公告,与清水县政府签订投资协议,实施总投资2.5亿元的冬虫夏草工厂化仿生培育项目。

在复合陶瓷项目建设中,清水与企业越来越像“一家人”。清水发挥山东华贸熟悉市场、资源丰富、渠道多元的优势,大力招引与新材料相关联的下游企业,在新材料领域开辟“新赛道”。

今年国庆假期,从10月4日开始,马杰就再没休息,但他特别高兴。在山东华贸的邀请下,日本三井物产株式会社大中华区负责人专程来到清水考察项目。

目前,清水县已与河北唐山、山东青岛等4家关联企业达成合作意向。

清水的目标是,力争将复合陶瓷耐材项目打造成为西部最大的相关新材料产业基地,形成新的增长极。

前进道路不可能一马平川。对于传统的农业县来说,招商上马一个工业项目,往往需要巨大的努力。

在清水,我们品尝到了一道特色美食,那就是当地人戏称为全国独一无二的“真空”扁食。

何谓“真空”?与其他地方的扁食、馄饨口味大不相同,原因就在馅上,因为根本没有馅。啥馅都没包,就“包空气”,却能经久流传、老少咸宜,秘诀就在浇于其中的熬制十多个小时的汤料。虽然碗里的面皮只是扁食的样子而已,但浇上这道费尽火候的汤料,味道格外鲜美。

忽然间,记者不禁觉得,面前这碗扁食的烹饪技艺,岂不像极了复合陶瓷项目在清水的落地投产过程?

资源并不优越的清水,为了项目建设,正用心用力用情打造更优营商环境,转变干部作风。浇上了这样的“灵魂汁子”,清水,未来可期!

