



# 生产一线的创新明星

## ——记金川集团公司镍冶炼厂镍电解三车间综合班班长铁根全

### 新时代陇原先锋

新甘肃·甘肃日报记者 谢晓玲

“高温、高压、强酸腐蚀是这些核心设备的特性,哪一个设备‘捋不顺’,都会直接影响生产。”铁根全说,“我们三车间厂房里有大大小小500多台生产设备和成千上万个零件,必须对设备的性能、结构了如指掌,才能在检修设备故障时做出准确的判断。”

铁根全是金川集团公司镍冶炼厂镍电解三车间综合班班长,湿法冶炼高级技师。参加工作20多年来,他积极发挥党员先锋模范作用,以“执着专注、精益求精、一丝不苟、追求卓越”的工匠精神,扎根镍电生产检修及技术

创新一线,默默守护着镍电生产线。镍电解三车间承担着金川集团公司三分之一以上的电镍生产任务。这里的不溶阳极电镍生产线由金川集团自主研发建设,生产线上核心设备的检修维护没有同行业可借鉴的技术和经验,这对于铁根全和他的团队来说,无疑是个巨大的考验。

一次,车间的关键设备加压泵出现了故障,导致传动箱抱死,严重影响了车间生产。

故障发生后,检修班立即对加压泵进行维修,但大家反复查找了10多个小

时,却依然没有发现故障源所在,只好先回家休息。但铁根全不甘心,一个人悄悄返回检修现场,一遍又一遍地仔细检查设备的每一个零件,终于发现了故障源——一个十字连杆接销脱落了。在及时做了维修后,设备恢复了运转。

此后,铁根全开始对车间各种设备的结构进行认真研究。为了熟练掌握每台设备的性能、结构,他拿着设备结构图纸和同事仔细研究,反复装配,全面了解设备的结构与原理,并制定了标准化点检方案,有效降低了生产线的故障率。

公司萃取电镍的首条钛加压釜



铁根全在检查设备运行情况。 金川集团新闻中心供图

生产线在间歇供料过程中,管道里会产生压力而出现脉动现象,整个管道因震动过大而使焊接口、法兰口震裂,时常导致生产线停产。经过反复研究,铁根全终于找到了故障产生的原因,但如何彻底治愈这一“病症”,使它“永不复发”,对铁根全和工友们来说是个极大的挑战。

“是党员就该冲在最前面。”在随后的一个多月时间里,铁根全加班加点,和工程技术人员认真检测设备,查阅大量资料,反复琢磨试验,自主研发出了一种“管道缓冲接头”(空气室的缓冲装置),使用以后,问题迎刃而解。这项专利技

术,使公司电镍直收率由70%提高至90%以上,年创造经济效益1000余万元。绝技皆由苦练成。因为肯带头吃苦钻研,铁根全练就了一双“火眼金睛”,成了检修线上名副其实的技术“大拿”。

他反复探索寻找关键设备的磨损规律、故障规律、维修规律,自主研发的“润滑油取用装置”等60余项技术创新成果被广泛应用于日常检修工作,不仅每年可节约备件和检修费用400余万元,还使关键设备部件实现了国产化。

在提高个人专业技术能力的同时,铁根全利用公司“党员创客”活动阵地,不断培育发展创新团队,经常给新员工讲解设备检修及维护知识,先后培养了20多名技师和工程师。

铁根全所领衔的“铁根全劳模创新工作室”先后获得“全国机械冶金建材行业示范性劳模创新工作室”“甘肃省示范性劳模创新工作室”等称号,所带领的班组先后被评为“甘肃省创新性班组”“全国机械冶金建材行业创新百强班组”。他自己也先后荣获“全国五一劳动奖章”“全国机械冶金建材行业工匠”“甘肃省技术能手”“首届工人发明家”“技术标兵”“陇原工匠”“甘肃省五一劳动奖章”等称号。

面对荣誉,铁根全不骄不躁。“作为党员,我会主动担起责任,把20多年积累的工作经验传授给新人,让大家在设备维护检修中少走弯路,为‘金川品牌’的高端电镍享誉世界贡献智慧与力量。”他坚定地说。

## 岷县持续加快推进跨境电商发展步伐

农业开发有限公司总经理白振中说,学会了跨境电商运营后,生意蒸蒸日上。

和甘肃百草春农业开发有限公司一样,已有许多企业受益于跨境电商新模式。

甘肃嘉之源农业开发有限责任公

司总经理王雯娟在政策的支持下,带领企业成功入驻亚马逊电商平台,成为岷县首批“走出国门”的电商企业。不到一年时间,就实现了较好的盈利。

为了让更多的本地电商企业抓住海外新商机,岷县采取“培育+孵化+代

运营”模式,通过委托代运营方式为入驻的跨境电商企业提供一站式综合服务。截至目前,全县已完成跨境电商专场培训13次200余人,完成县内跨境电商培育孵化5家,注册海外商标2家,出口额109.89万元。

# 兰州万科:匠心共筑安居梦 万般美好终如一

今年,兰州房地产市场竞争激烈。兰州万科以其稳健的品牌力和强大的交付能力从容应对市场变化与挑战,销售业绩领跑兰州头部房企。

上半年,兰州万科的成交额达到13亿元以上,成交面积15万平方米,排名兰州市房企销售第一,成交额占兰州市场份额的19.5%。

在“保交楼”“交好楼”的同时,兰州万科始终坚持“城乡建设与生活服务商”定位,深耕兰州市场,以匠心品质筑造理想人居,不断提升城市活力,让品质生活成就美好人居向往。

兰州万科在售项目加速领跑,累计实现到访15947组,满意度达99.99%,为兰州房地产高质量发展作出了积极贡献。



▲万科水晶城。  
▼万科水晶城样板间。

### 匠心雕琢 以硬实力兑现高质量“交付力”

今年,万科·时代之光8号楼提前60天交付;

4月,万科·山望社区商业生态圈正式启幕;

5月,兰州新区万科城迎来首期住宅788户交付……

兰州万科用硬核的兑现力彰显了品牌的实力,用品质的服务力增强了客户的安全感。

从2017年万科首入兰州,兰州万科紧跟兰州东进西扩、南伸北拓的城市发展规划,与城市共生共荣。从福源新城到和平,从城关到西固,兰州万科相继打造了万科城、山望、星光都会、水晶城、新区万科城、时代之光、璞悦臻园、璞悦澜岸8大品质项目,不断以好产品迭新回应品质生活向往。

万科水晶城项目位于兰州市西固区陈官营板块位置,西固东路与牌坊路交界处东南方向,绿化率36.8%。项目已签约福利三小万科水晶城分校和西固区幼儿园,并打造1所近7000平方米业主专享会所。会所内部有与



甘肃省图书馆联手打造的陇右书苑,还有六赛恒温泳池、多功能健身房、瑜伽室、台球厅等诸多业态,会所已运营。

另一经典楼盘为万科城·山望。该项目位于安宁北侧福源新城板块、金茂东街南侧。作为兰州的一个潜力板块,福源新城在兰州北拓发展中起到十分重要的作用,已吸纳3万户在此安家。如今,福源新城已成为兰州品质生活的置业首选板块之一。

作为兰州万科第六盘,万科城·山望致力于打造兰州首座纯粹的人文改善社区。建筑采用现代东方美学经典,住区以新中式园林概念打造,融合“林、月、山”三大元素。涵盖主题公园、“日月星河”三大主题景观和16个游玩场景。万科城项目规划九年一贯制学校,占地面积约87亩,可容纳3000名师生。

今年4月,万科城·山望718商业街区正式启幕。街区以社区商业为原点,辐射整个福源新城的商业配套,打造5万平方米小黄鸭主题公园并开放运营,联合甘肃省图书馆打造藏书超3万册的陇右书苑,建立游泳健身会所,引进央美培训艺术学校,全力打造集文化、艺术、生活、休闲于一体的生活综合体,助力社区商业生态圈快速发展。

万科的匠心雕琢迎来喜人成绩:2024年上半年度兰州单盘销冠——万科水晶城实现单盘签约额5.4亿元;

福源新城热销单盘万科城·山望实现单盘签约额1.5亿元;

万科·时代之光单盘签约额2.4亿元,领跑城东单盘销冠;

兰州新区万科城单盘签约额1.5亿元,稳坐新区单盘销冠。

### 精益求精 品质交付回应憧憬期待

唯有好产品才能赢得市场,唯有专注于产品的企业,才能实现逆势发展。

近年来,兰州万科在“保交楼”

的基础上,将“交好楼”作为责任和担当,回应业主对美好生活的憧憬与期待。

今年上半年,兰州万科在交付工作中展现了高效的执行力和对品质的严格把控。4个项目共计2010套住宅的交付,不仅数量庞大,而且实现了100%的实景交付率。特别是在5月份,单月交付量达到了1834套。这一数字的背后是兰州万科对工程进度和质量的严格管理。

客户购房之后,最不担心的就是施工进度和工程质量。今年以来,兰州万科通过融入人工智能、云计算、大数据等前沿技术,启动智慧工地系统“24H工地云直播”,客户与业主能随时在“云端”参与到工程建设的监督中,轻松实现足不出户就能直观了解房屋建造的匠心工艺。

万科城·山望通过“线上工地开放”“工程师带看”等实际行动,透明化向业主及市场展示工程质量及进度,并在施工过程中,开展实时测量、质量风险和渗透实验等专项检查,多角度保障施工品质。项目交付业前,由兰州万科委托第三方专业评估机构对项目进行严格质检。从建筑立面到园林景观,从室内墙体到公共

区域设施,以及地砖缝隙和房屋边角等各方面形成系列评估报告,坚持做到高品质交付。

此外,作为兰州市首批“交房即交证”试点房企,兰州万科把购房者合法权益放在首要位置。万科城、璞悦澜岸提前6个月获取竣工备案,成为区域内率先实现落地交房即交证的项目。随后的重点项目也坚持做到“交房即交证”。这不仅是对业主承诺的兑现,更是对兰州万科品牌实力的有力展现。

### 聚焦需求 从“造好房子”到“造好生活”

随着人居需求不断升级,家的品质不止在于交付前的打磨与雕琢,更在于交付后全周期的长情呵护。多年来,兰州万科不断提升服务力,不断满足业主对美好生活的多样化需求,努力实现从“居者有其屋”到“居者优其屋”。

与城市发展同频共振,最核心的实力就在于土地储备。截至6月,兰州万科在土地储备超320万平方米。这一数据充分展示了万科深耕兰州市场的信心与决心。

同时,兰州万科在教育配套和服务品质的投入上也体现了其作为房地产企业的责任感。

目前,万科水晶城小学(福利三小分校)进入第二年的招生报名;万科水晶城幼儿园也将于今年秋季移交西固

区教育局。兰州万科为万科城配套建设的学校将切实增加安宁区学位供给,推动优质教育资源均衡配置,让更多万科业主子女在“家门口”就能享受到优质教育资源。

兰州新区首个万家食堂开业满月,累计接待约7800位顾客。从“一日三餐”到“四季相伴”,将家的美好体验,从墙与墙之间延伸到社区与社区之间,让人居生活从“造好房子”到“造好生活”过渡,彰显出万科服务品质的细腻与质感。

万科·水晶城,从社区的全维配套出发,打造2万平方米的璀璨商业街,构筑衣食住行的一站式业态布局。同时,水晶城拥有7000平方米的芭芭艺术馆,集陇右书苑、六赛恒温泳池、静悟瑜伽、嘿8俱乐部、卡路里回收站等多元化业态于一体,能够满足业主高品质生活所需,让生活的每一刻皆享受都会风尚。

兰州万科打造的产品每一处细节,皆悉心考究,每一方空间,皆倾注匠心。兰州万科始终致力于打造城市高品质建筑,满足人们对家的美好愿景。

上半年,兰州万科以稳健的发展规划,在兰州房地产市场加速领跑。下半年,兰州万科将持续深耕与创新,积极践行社会责任,以高标准、严要求兑现每一份美好人居承诺,不断提升业主获得感、幸福感、安全感,保证产品端强劲的市场竞争力,全力以赴推动兰州市房地产高质量发展。

区域设施,以及地砖缝隙和房屋边角等各方面形成系列评估报告,坚持做到高品质交付。

此外,作为兰州市首批“交房即交证”试点房企,兰州万科把购房者合法权益放在首要位置。万科城、璞悦澜岸提前6个月获取竣工备案,成为区域内率先实现落地交房即交证的项目。随后的重点项目也坚持做到“交房即交证”。这不仅是对业主承诺的兑现,更是对兰州万科品牌实力的有力展现。

### 聚焦需求 从“造好房子”到“造好生活”

随着人居需求不断升级,家的品质不止在于交付前的打磨与雕琢,更在于交付后全周期的长情呵护。多年来,兰州万科不断提升服务力,不断满足业主对美好生活的多样化需求,努力实现从“居者有其屋”到“居者优其屋”。

与城市发展同频共振,最核心的实力就在于土地储备。截至6月,兰州万科在土地储备超320万平方米。这一数据充分展示了万科深耕兰州市场的信心与决心。

同时,兰州万科在教育配套和服务品质的投入上也体现了其作为房地产企业的责任感。

目前,万科水晶城小学(福利三小分校)进入第二年的招生报名;万科水晶城幼儿园也将于今年秋季移交西固

区教育局。兰州万科为万科城配套建设的学校将切实增加安宁区学位供给,推动优质教育资源均衡配置,让更多万科业主子女在“家门口”就能享受到优质教育资源。

兰州新区首个万家食堂开业满月,累计接待约7800位顾客。从“一日三餐”到“四季相伴”,将家的美好体验,从墙与墙之间延伸到社区与社区之间,让人居生活从“造好房子”到“造好生活”过渡,彰显出万科服务品质的细腻与质感。

万科·水晶城,从社区的全维配套出发,打造2万平方米的璀璨商业街,构筑衣食住行的一站式业态布局。同时,水晶城拥有7000平方米的芭芭艺术馆,集陇右书苑、六赛恒温泳池、静悟瑜伽、嘿8俱乐部、卡路里回收站等多元化业态于一体,能够满足业主高品质生活所需,让生活的每一刻皆享受都会风尚。

兰州万科打造的产品每一处细节,皆悉心考究,每一方空间,皆倾注匠心。兰州万科始终致力于打造城市高品质建筑,满足人们对家的美好愿景。

上半年,兰州万科以稳健的发展规划,在兰州房地产市场加速领跑。下半年,兰州万科将持续深耕与创新,积极践行社会责任,以高标准、严要求兑现每一份美好人居承诺,不断提升业主获得感、幸福感、安全感,保证产品端强劲的市场竞争力,全力以赴推动兰州市房地产高质量发展。

## 兰州新区

## 招大引强为高质量发展积蓄新动能

新甘肃·甘肃日报记者 薛砚  
新甘肃·兰州新区报记者 祁瑞龙 魏晓倩

盛夏时节,万物并秀。走进兰州新区甘肃泰友生物科技有限公司项目建设现场,白色的生产车间整齐排列。车间里,工人来回穿梭,检修调试各种设备,一片忙碌景象。

“我们公司主要从事保护氨基酸系列产品研发、生产与销售,目前项目主体已建设完成,规划的12个生产车间一期将投入使用4个,计划8月试生产。”甘肃泰友生物科技有限公司总经理邓一健介绍说。据了解,该公司投资建设的多肽用原料、非天然氨基酸及保护氨基酸生产项目,2023年5月落地兰州新区启动建设,项目全部建成后可实现年产值5亿元以上,年缴税2300万元以上。

近年来,兰州新区将做实做强做优实体经济作为主攻方向,聚焦“建链、延链、补链、强链”,加强政策研究、产业链分析和项目谋划,系统梳理产业链关键环节、上下游关联企业、国内标杆企业、最优产业集群以及市场分布,绘制产业链“招商图谱”,不断扩大招商引资“朋友圈”。今年截至6月,新引进招商引资项目182个,总投资322亿元。

今年,兰州新区党工委、管委会主要负责同志带头抓、重点抓招商,做到重要客商上门拜访、重点项目赴一线推动、重大问题直接解决,引领带动新区各级各部门不断掀起“大招商、招大商”热潮,形成人人抓招商、促招商、服务招商的浓厚氛围。围绕打造西部现代产业集聚区,紧盯京津冀、长三角、珠三角、成渝等重点地区,兰州新区主要负责同志带队赴重点企业开展“敲门招商”,各产业链招商专班、招商小分队每年赴外招商200批次以上,高频对接“中字头”“国字号”“500强”、上市公司、行业龙头等“大块头”企业,每年邀请企业客商、商业团体来新区实地考察300批次以上。

“兰州新区推行‘引进一家链主企业、建设一个重大项目、带动一条优势产业’模式,先后引进落地华为、益海嘉里、京东、宝武、海亮等世界500强企业及珠海银隆、广西柳州、九江德福、广东宏宇、东方希望、大陆希望等行业500强、头部企业、上市公司、专精特新企业80多家,初步构建了大中小配套、上下游协同的产业生态。”兰州新区经济合作局副局长李春燕说。

项目引进来,还要发展好。兰州新区持续优化营商环境,用好招商引资“源头活水”,培育高质量发展“广漠沃土”。

在兰州新区,宝航新材料、海亮铜箔、宏彬负极材料、东金硅业高纯度金属硅等项目均在9个月内建成投产,不断刷新着项目服务和项目建设的“新区速度”。

兰州新区不断优化营商环境,重点打造企业全生命周期“一站式服务牌”、工程建设项目“验登合一牌”、登记财产“登银协作牌”等“十张特色牌”,依托一批首创新性、特色性改革举措,不断擦亮“新事心办”品牌。

兰州新区全面实施“蓝图管控+容缺受理+区域评估+代办服务”项目审批改革,创新推出“不退回审批+拎包过审”“环评与排污许可两证合一”等改革举措,工程项目审批时限压缩在25个工作日内。设立项目投资综合审批窗口,工程项目审批实现“一表受理、一窗通办”。推行“证照分离”“承诺制”等改革,企业开办实现“一环节、半小时、零费用”,近年来经营主体年均增速保持在20%以上。

多年来,兰州新区围绕新能源新材料、绿色化工、先进装备制造、生物医药、数据信息、现代农业等特色产业高效发展,推动要素向园区集约、项目向园区集中、产业向园区集聚。当前,在兰州新区,全球最大高性能铜箔生产制造基地、百万吨级“新能源新材料之谷”、国内一流的千亿美元绿色化工园区、百亿级“西部药谷”正加快形成,现代农业、食品加工、文化旅游、临空经济等特色产业多点开花、势头强劲,不断积蓄着高质量发展强劲势能。



万科城五期。